

HAUPTVERSAMMLUNG DER VOSSLOH AG

15. MAI 2024



GESCHÄFTSJAHR 2023

VOSSLOH KONZERN

ÜBERAUS ERFOLGREICHES GESCHÄFTSJAHR 2023 TROTZ ZAHLREICHER KRISEN



Das Jahr 2023 ist geprägt von Krisen: Konflikte, Naturkatastrophen, 110 Millionen Flüchtlinge weltweit, die Wirtschaft liegt am Boden, „Krisenmodus“ ist das Schlagwort der Zeit.



Vosslohs Geschäftsmodell robust und krisenfest:

- / **Megatrends** wie Globalisierung, Urbanisierung, Digitalisierung und Nachhaltigkeit tragen unser Geschäft
- / Dank unserer Kundenstruktur sind wir **weniger anfällig** für kurzfristige **Konjunkturzyklen**
- / **Bahninfrastruktur** wird weltweit als kritisch und damit **besonders relevant** eingestuft
- / **Globale Diversifizierung** in Produktion und Vertrieb weiterer Stabilitätsfaktor
- / Weltweit einzigartiges **Produkt- und Serviceportfolio** rund um den Fahrweg Schiene
- / **Erfahrung** und **kritische Masse** als Motor für Innovation und Fortschritt



Umsatz

2023: 1,21 Mrd.€
+16 Prozent

EBIT

2023: 98,5 Mio.€
+26 Prozent

Free Cashflow

2023: 70,9 Mio.€
+154 Prozent

DIE SCHIENE ALS SCHLÜSSEL FÜR EINE GRÜNE VERKEHRSWENDE

DEKARBONISIERUNG DES TRANSPORTSEKTORS ENTSCHEIDEND FÜR DIE ERREICHUNG DER KLIMAZIELE



- / **Transport Outlook 2023** vom Weltverkehrsforum ITF, Ausblick bis 2050 sieht deutlich erhöhten Transportbedarf:
 - Personenverkehr steigt auf **110 Billionen Personenkilometer**
 - Güterverkehr steigt auf **332 Billionen Tonnenkilometer**

/ **Transportsektor** heute für 23 % der weltweit energiebedingten CO₂-Emissionen verantwortlich

/ Eisenbahn als umweltschonendstes Massenverkehrsmittel für **Dekarbonisierung** des Transportsektors alternativlos

/ Weltweit **milliardenschwere Investitionsprogramme** zum Ausbau des Schienenverkehrs aufgelegt

Ausbau des Schienennetzes allein nicht ausreichend für grüne Verkehrswende

HÖHERE VERFÜGBARKEIT. MEHR SCHIENENVERKEHR.

SYSTEMVERSTÄNDNIS DES FAHRWEGS SCHIENE UND INNOVATIVE SERVICES: DIE BRÜCKE ZUR HÖHEREN STRECKENVERFÜGBARKEIT



- / Hauptfokus der Kunden liegt auf **höherer Verfügbarkeit**
 - Steigende Beanspruchung, **höherer Verschleiß**
 - **Effizientere Instandhaltungsstrategien** sind gefragt
- / Vossloh mit **einzigartigem Portfolio** bestens positioniert
 - Verknüpfung von Produkten im System und **digitale Vernetzung vom System zum Service** sind entscheidend
 - Rund **150 Digitalexperten** entwickeln innovative Lösungen
 - **Wertvolle Erkenntnisse** für Produktentwicklung und Instandhaltung des Fahrwegs Schiene

Vossloh als Systemhaus für den Fahrweg Schiene ein ganzheitlicher Problemlöser für Kunden

DIE ZUKUNFT DER BAHN: DIE ROLLE DER DIGITALISIERUNG

DIGITALE WEICHENSTELLUNGEN: CHANCEN FÜR VOSSLÖH IN EINER VERNETZTEN WELT



ERWERB RAILWATCH-TECHNOLOGIE

- / Im September 2023 **innovative kamerabasierte Monitoring-Technologie** von RailWatch erworben
- / Kompetenzen in den Bereichen **Sensorik, Computer Vision und Cloud Computing** signifikant verbessert
- / Analyse des **Rad-Schiene-Kontakts** im Fokus



PARTNERSCHAFT MIT PREDGE

- / Predge bietet **Expertise in Datenanalyse** und **künstlicher Intelligenz** an
- / Das Ziel ist, **Prognosemodelle** zu entwickeln, um bevorstehende Ausfälle oder Fehlfunktionen von Weichenantrieben zuverlässig vorauszusagen



VOSSLÖH CONNECT: FÜR MAXIMALE STRECKENVERFÜGBARKEIT

- / „**One-Stop-Shop-Plattform**“ bietet Kunden eine Reihe modernster Lösungen
- / Alle digitalen Lösungen sind in ein **benutzerfreundliches System** integriert
- / **360-Grad-Blick** auf Schieneninfrastruktur und Betrieb
- / **Hochmoderne Analyse- und Warnsysteme** optimieren Management und Instandhaltung mit Handlungsempfehlungen in Echtzeit

TRANSFORMATION DER BAHNINDUSTRIE

WACHSTUMSCHANCEN DURCH STRATEGISCHE INVESTITIONEN NUTZEN



- / Steigender Innovations- und Nachhaltigkeitsdruck führt zu **Branchenkonsolidierung**
- / Vossloh ist **bestens aufgestellt**, um von dieser Entwicklung zu profitieren
- / Zusätzliche Investitionen in den **Ausbau der Produktionskapazitäten**, um wachsende Nachfrage zu bedienen
- / Aufbau **neuer Weichenproduktionen** in Schweden und Australien
- / **Bau der Serienfertigung** für die Verbundstoffschwelle (EPS) in Polen **weit fortgeschritten**

DIE STÄRKE SIND DIE MENSCHEN

DIE TREIBENDE KRAFT HINTER DEM ERFOLG SIND DIE MITARBEITENDEN BEI VOSSLOH



- / Dank an alle Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter weltweit
- / **Fit 4 Future** voller Erfolg: 900 Vorschläge, 400 umgesetzt
- / Sehr hohe **Mitarbeiteridentifikation** gemäß Umfrage
- / EUREF-Campus Düsseldorf: **Neuer moderner Standort** für neue Talente
- / Vossloh ist ökologisch nachhaltig: **100% taxonomiefähige** und **63% taxonomiekonforme** Umsatzerlöse, eines der besten Unternehmen in Deutschland
- / **Hervorragende Nachhaltigkeitsbewertungen** von renommierten ESG-Ratingagenturen

GESCHÄFTSJAHR 2023

FINANZKENNZAHLEN

VOSSLÖH KONZERN

REKORDUMSATZ ERZIELT
EBIT UM **26,2 %** GESTIEGEN

KONZERNKENNZAHLEN

		2022	2023
Auftragseingang	Mio.€	1.247,0	1.217,4
Auftragsbestand (am 31.12.)	Mio.€	799,6	761,2
Umsatzerlöse	Mio.€	1.046,1	1.214,3
EBIT / EBIT-Marge	Mio.€ / %	78,1 / 7,5	98,5 / 8,1
Konzernergebnis	Mio.€	56,0	55,3
Ergebnis je Aktie	€	2,38	2,21
Wertbeitrag	Mio.€	11,5	18,9
Free Cashflow	Mio.€	27,9	70,9

EIGENKAPITAL **GESTIEGEN**
NETTOFINANZSCHULD **GESUNKEN**

KONZERNKENNZAHLEN

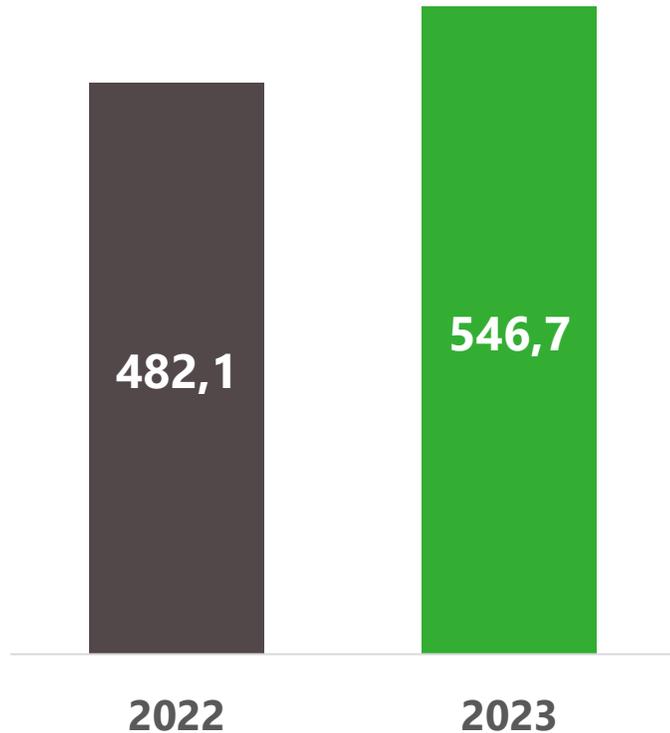
		31.12.22 2022	31.12.23 2023
Eigenkapital	Mio.€	625,1	638,5
Eigenkapitalquote	%	45,7	45,8
Nettofinanzschuld	Mio.€	237,5	219,5



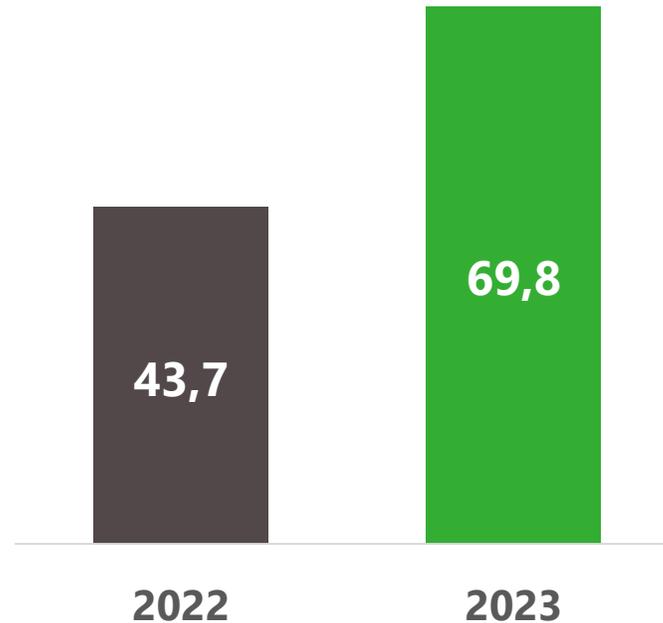
GESCHÄFTSBEREICH CORE COMPONENTS, GJ 2023

SIGNIFIKANTER ANSTIEG DES UMSATZES BEI GLEICHZEITIG DEUTLICH VERBESSERTER PROFITABILITÄT

Umsatz (in Mio.€)



EBIT (in Mio.€)



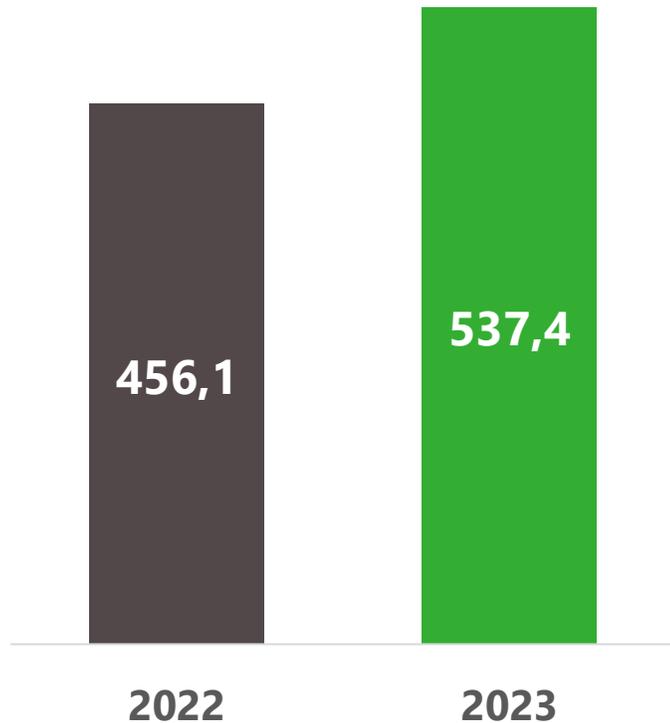
EBIT-Marge (in %)



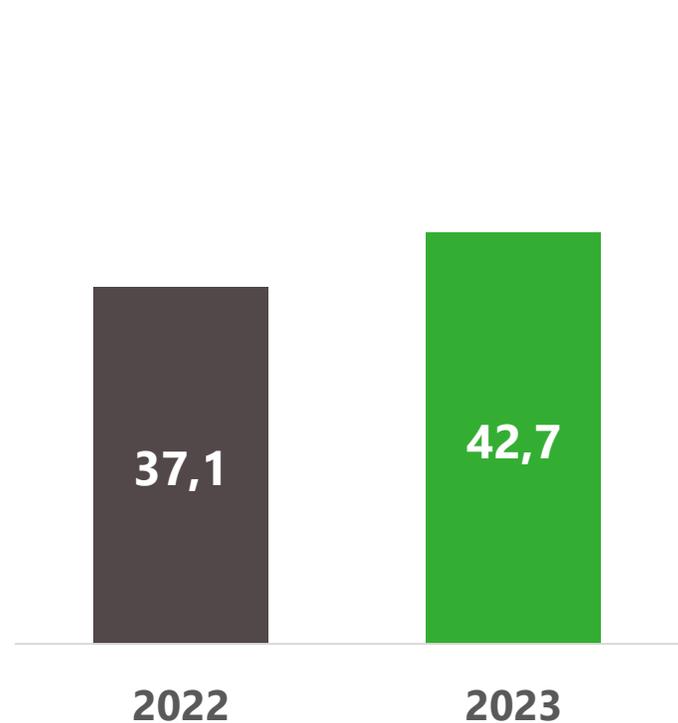
GESCHÄFTSBEREICH CUSTOMIZED MODULES, GJ 2023

UMSATZ ERREICHT HISTORISCHEN HÖCHSTSTAND, EBIT DEUTLICH ÜBER VORJAHR

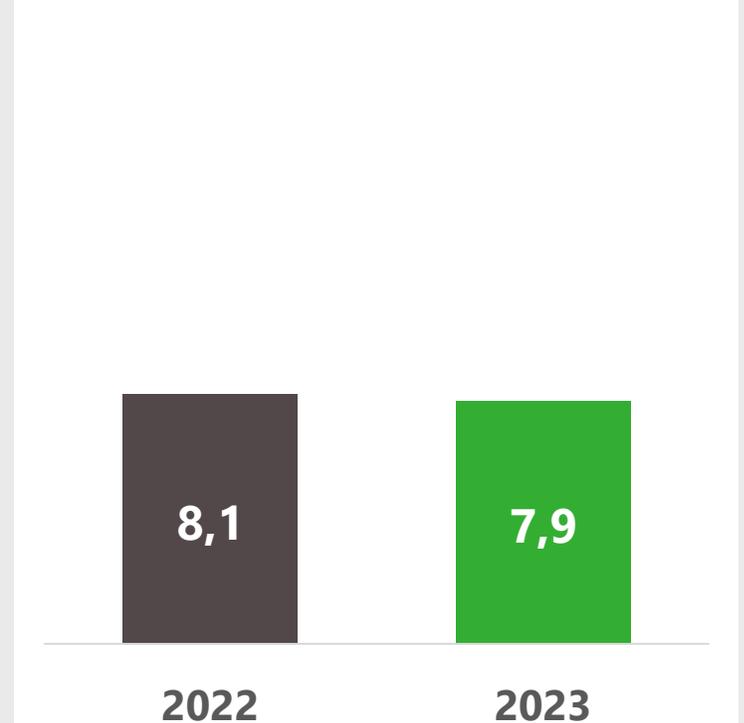
Umsatz (in Mio.€)



EBIT (in Mio.€)



EBIT-Marge (in %)



GESCHÄFTSBEREICH LIFECYCLE SOLUTIONS, GJ 2023

UMSATZERLÖSE STEIGEN AUF NEUEN REKORDWERT, EBIT NAHEZU UNVERÄNDERT AUF VORJAHRESNIVEAU

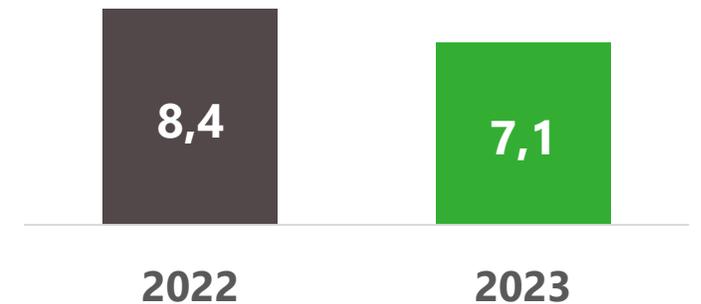
Umsatz (in Mio.€)



EBIT (in Mio.€)



EBIT-Marge (in %)



VOSSLOH KONZERN

1. QUARTAL 2024

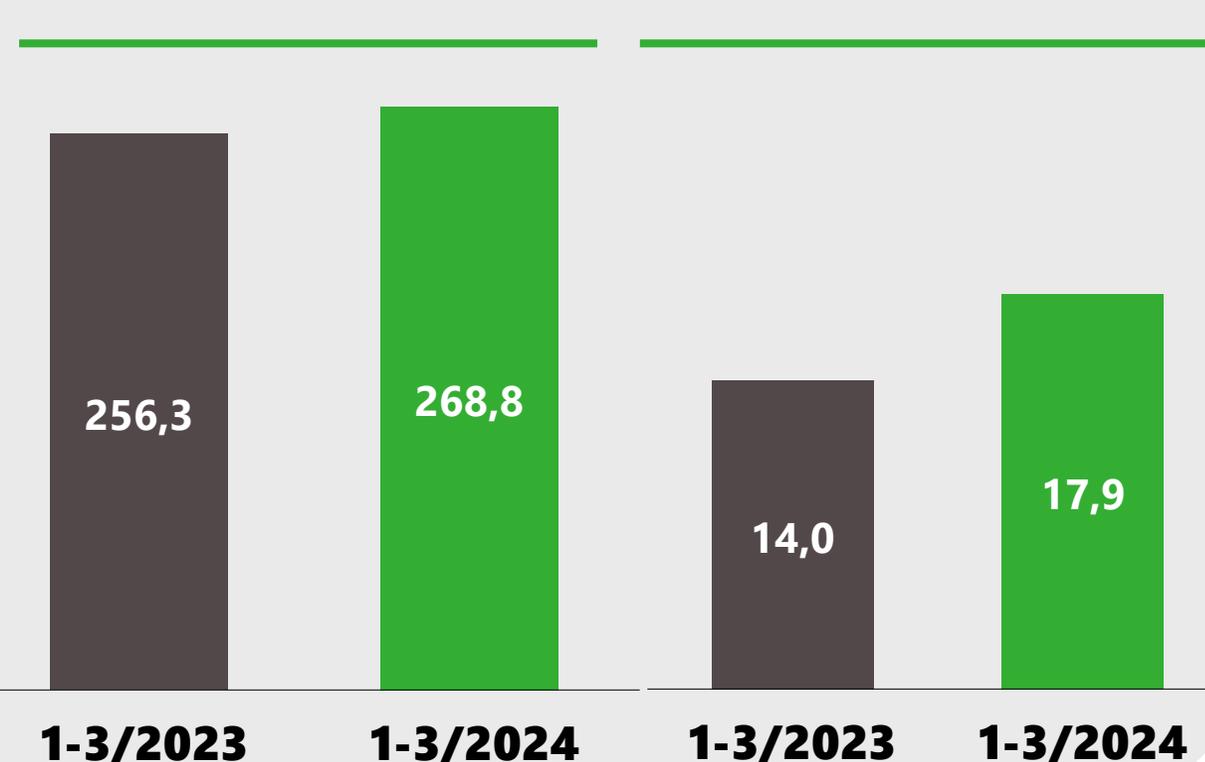
VOSSLOH KONZERN Q1 2024

UMSATZ AUF REKORDNIVEAU IN EINEM AUFTAKTQUARTAL, EBIT DEUTLICH ÜBER VORJAHR, NETTOFINANZSCHULD GESUNKEN

KONZERNKENNZAHLEN

		1-3/ 2023	1-3/ 2024
Auftragseingang	Mio.€	344,9	350,1
Auftragsbestand (am 31.3.)	Mio.€	868,6	804,1
EBIT-Marge	%	5,5	6,7
Eigenkapitalquote (am 31.3.)	%	44,5	46,9
Nettofinanzschuld inkl. Leasingverbindlichkeiten (am 31.3.)	Mio.€	273,4	239,2

UMSATZ (in Mio.€)



AUSBLICK

VOSSLOH KONZERN: AUSBLICK

SPÜRBARER ANSTIEG DES ERGEBNISSES IM JAHR 2024 ERWARTET

AUSBLICK



2024

Umsatz

2023: 1,21 Mrd.€

2024E: 1,16 Mrd.€ bis 1,26 Mrd.€

EBIT

2023: 98,5 Mio.€

2024E: 100 Mio.€ bis 115 Mio.€

EBIT-Marge¹

2023: 8,1 %

2024E: 8,3 % bis 9,5 %

Wertbeitrag²

2023: 18,9 Mio.€

2024E: 7,5 Mio.€ bis 22,5 Mio.€

¹ Bezogen auf den Mittelwert der Umsatzprognose

² Auf Basis eines gewichteten Kapitalkostensatzes (WACC) von 8,5 % im Jahr 2023 und 9,5 % im Jahr 2024



**HAUPTVERSAMMLUNG DER
VOSSLOH AG
15. MAI 2024**

**VIELEN DANK FÜR IHRE
AUFMERKSAMKEIT**