



Quartalsmitteilung zum 31. März 2017

Profil durch Fokussierung.



# Disclaimer

## Hinweis:

Diese Präsentation enthält Aussagen zur zukünftigen Geschäftsentwicklung des Vossloh-Konzerns, die auf Annahmen und Schätzungen der Unternehmensleitung beruhen. Sollten die den Prognosen zugrunde gelegten Annahmen nicht eintreffen, so können die tatsächlichen Ergebnisse von den prognostizierten Aussagen wesentlich abweichen. Zu den Unsicherheitsfaktoren gehören unter anderen Veränderungen im politischen, geschäftlichen und wirtschaftlichen Umfeld, das Verhalten von Wettbewerbern, Gesetzesreformen, die Auswirkung künftiger Rechtsprechung sowie Wechselkurs- und Zinsschwankungen. Vossloh, seine Konzerngesellschaften, Berater bzw. Beauftragten übernehmen keinerlei Verantwortung für etwaige Verluste im Zusammenhang mit der Anwendung dieser Präsentation oder deren Inhalt. Vossloh übernimmt keine Verpflichtung, die in dieser Präsentation enthaltenen zukunftsbezogenen Aussagen zu aktualisieren.

Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen stellen weder ein Angebot noch eine Aufforderung zum Verkauf oder Kauf der Aktie der Vossloh AG oder von Aktien anderer Unternehmen dar.

## Vossloh mit gutem Start ins Geschäftsjahr 2017

		1–3/2016/ 31.3.2016*	1–3/2017/ 31.3.2017
Umsatzerlöse	Mio.€	189,8	224,3 ✓
EBIT	Mio.€	2,0	7,1 ✓
EBIT-Marge	%	1,0	3,1
Konzernergebnis	Mio.€	3,8	4,7
Ergebnis je Aktie	€	0,21	0,18
ROCE	%	1,1	3,4
Wertbeitrag**	Mio.€	-14,0	-8,6
Cashflow aus betr. Geschäftstätigkeit***	Mio.€	-50,5	-22,6
Free Cashflow***	Mio.€	-55,1	-29,2 ✓
Auftragseingang	Mio.€	249,3	210,8
Auftragsbestand	Mio.€	642,2	750,9

**Umsatz** vor allem aufgrund erstmaliger Konsolidierung von Vossloh Tie Technologies (VTT) und besserer Geschäftsentwicklung bei Transportation sowie Vossloh Fastening Systems (VFS) klar über dem Vorjahr; Customized Modules unter dem Vorjahr

Im Wesentlichen margenstärkerer Projektmix bei VFS führt zu deutlichem **EBIT-Anstieg** in Q1 2017

**Konzernergebnis** bedingt durch höheren Steueraufwand sowie ein geringeres Ergebnis aus nicht fortgeführten Aktivitäten nur leicht über dem Vorjahr

**Free Cashflow** aus fortgeführten Aktivitäten ungefähr auf dem Niveau des Vorjahres

**Auftragseingang** auch inklusive VTT niedriger; Vorjahr durch größere Aufträge (Marokko, Saudi-Arabien, Katar) begünstigt; **Book-to-Bill** im Kerngeschäft größer 1

\* Vorjahreszahlen aufgrund der Veräußerung des ehemaligen Geschäftsfelds Electrical Systems angepasst.

\*\* WACC 2017: 7,5 % (Vorjahr: 9 %).

\*\*\* Beinhaltet auch Effekte aus nicht fortgeführten Aktivitäten. Das Vorjahr beinhaltet einen Free Cashflow des veräußerten Geschäftsfelds Electrical Systems in einer Größenordnung von rund -25 Mio.€, 2017 dagegen geringer positiver Beitrag.

## Eigenkapitalquote verbessert, Nettofinanzschuld reduziert

		1–3/2016/ 31.3.2016*	1–3/2017/ 31.3.2017
Eigenkapital	Mio.€	426,4	556,5
Eigenkapitalquote	%	31,1	45,5 ✓
Working Capital (Ø)	Mio.€	227,8	223,2
Working-Capital-Intensität (Ø)	%	30,0	24,9 ✓
Working Capital (Stichtag)	Mio.€	241,8	243,5
Capital Employed (Ø)	Mio.€	710,8	837,2
Capital Employed (Stichtag)	Mio.€	721,1	855,4
Nettofinanzschuld	Mio.€	281,1	186,7 ✓

**Eigenkapitalquote** insbesondere durch die im Juni 2016 durchgeführte Kapitalerhöhung sowie nach Verkauf von Electrical Systems deutlich über dem Vorjahr

Ø **Working-Capital-Intensität** im Vergleich zum Vorjahr deutlich verbessert

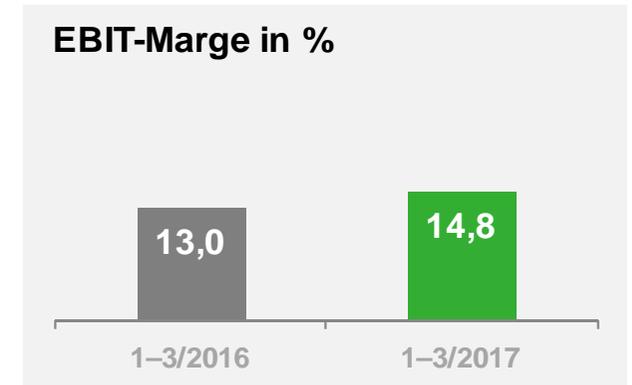
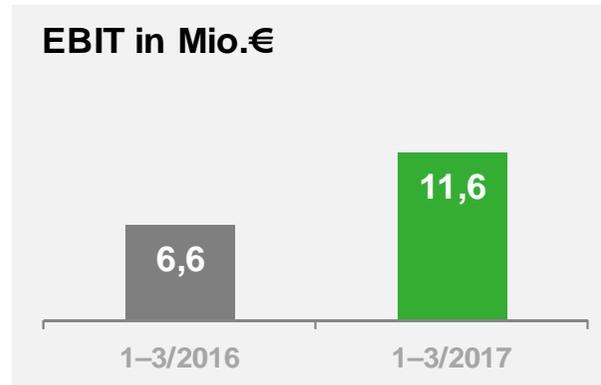
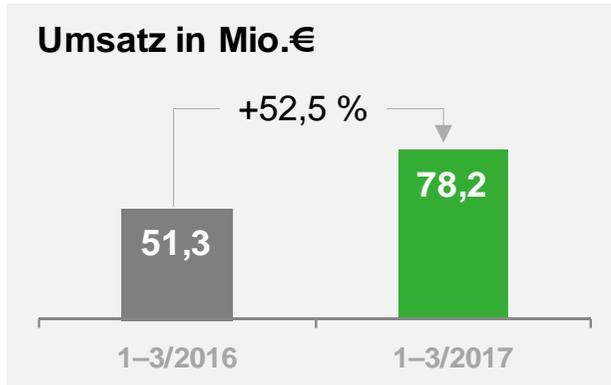
Ø **Capital Employed** bedingt durch Erstkonsolidierung von VTT gestiegen

**Nettofinanzschuld** durch Zufluss aus Kapitalerhöhung im Vorjahr und Veräußerung von Electrical Systems in Q1 sowie positiven Free Cashflow der letzten zwölf Monate signifikant niedriger; gegenläufiger Effekt durch Mittelabfluss aus Erwerb von VTT

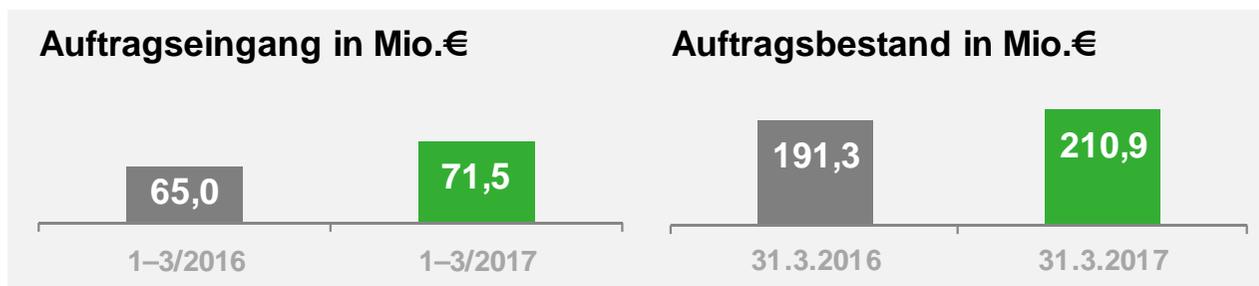
\* Vorjahreszahlen aufgrund der Veräußerung des ehemaligen Geschäftsfelds Electrical Systems angepasst.

# Geschäftsbereich Core Components

## Umsatz deutlich höher, EBIT spürbar gesteigert



- Umsatz vor allem durch erstmalige Konsolidierung des Geschäftsfelds Tie Technologies sowie zu einem geringeren Anteil durch Mehrumsatz bei Vossloh Fastening Systems deutlich über dem Vorjahr
- Hohe Auslieferungen von margenstärkeren Aufträgen; Q1 2017 zudem positiv beeinflusst durch Beteiligungsertrag aus einer nicht konsolidierten Gesellschaft
- Ø Working Capital trotz Einbezugs von VTT auf Vorjahresniveau (59,3 Mio.€ nach 59,2 Mio.€), Ø Capital Employed gestiegen (228,3 Mio.€ nach 110,5 Mio.€)

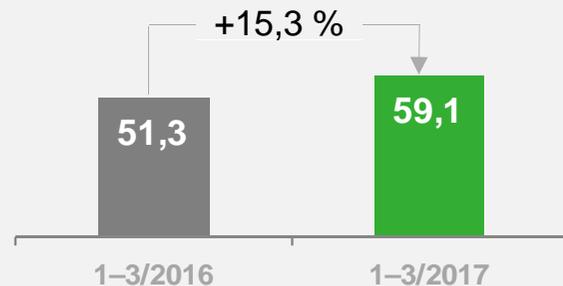


ROCE (%)	1-3/2017	20,3
	1-3/2016	24,0
Wertbeitrag (Mio.€)	1-3/2017	7,3
	1-3/2016	4,2

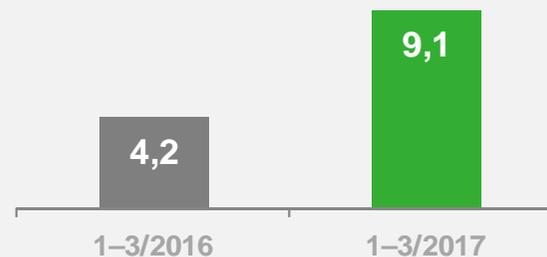
# Geschäftsfeld Fastening Systems

## Positive Umsatz- und Ergebnisentwicklung im ersten Quartal

Umsatz in Mio.€



Wertbeitrag in Mio.€



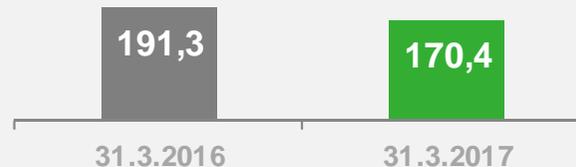
- Deutlicher Umsatzanstieg insbesondere durch positive Erlösentwicklung in China (vor allem Großprojekt Jingshen, Peking - Shenyang) getragen, auch Saudi-Arabien und Italien mit höheren Umsätzen im Vergleich zum Vorjahr
- Höherer Wertbeitrag durch Mehrumsatz, margenstärkeren Projektmix und Beteiligungsertrag sowie geringere Kapitalkosten im Vergleich zum Vorjahr (sowohl Ø Capital Employed als auch WACC geringer)
- Auftragseingänge niedriger, im Vorjahr konnten wesentliche Aufträge aus Saudi-Arabien und Katar gewonnen werden



Auftragseingang in Mio.€



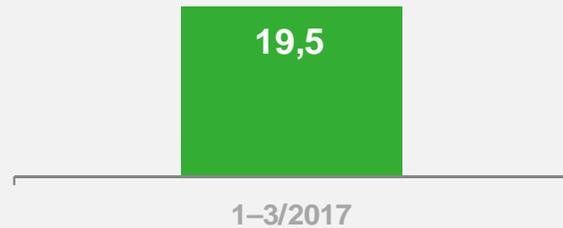
Auftragsbestand in Mio.€



# Geschäftsfeld Tie Technologies

## Geschäftsentwicklung entspricht den Erwartungen

Umsatz in Mio.€



Wertbeitrag in Mio.€

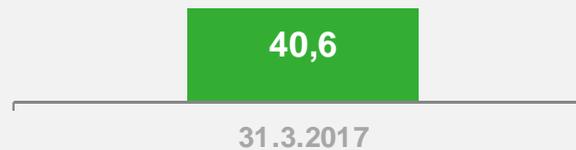


- Mehr als 80 % der Umsätze wurden in den USA erzielt, verbleibendes Geschäft betrifft im Wesentlichen Mexiko; Umsatzentwicklung gemäß Erwartungen
- Im Ø Capital Employed ist ein Firmenwert von rund 50 Mio.€ enthalten, zudem war der Wertbeitrag durch negative Effekte aus der vorläufigen Kaufpreisallokation belastet
- Book-to-Bill von 1,3

Auftragseingang in Mio.€

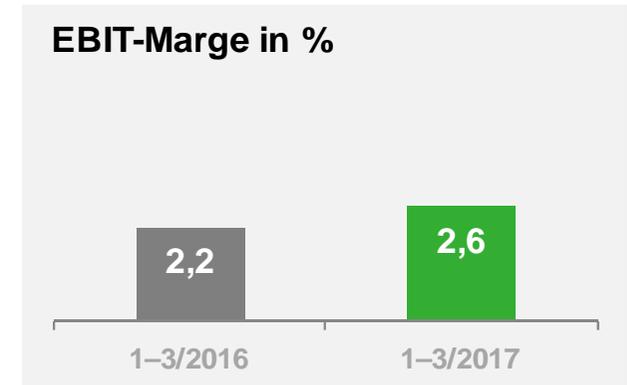
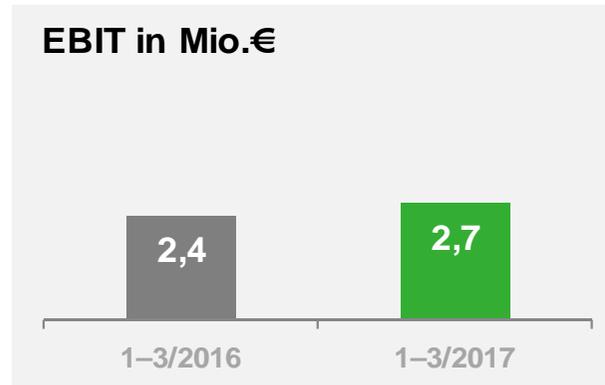
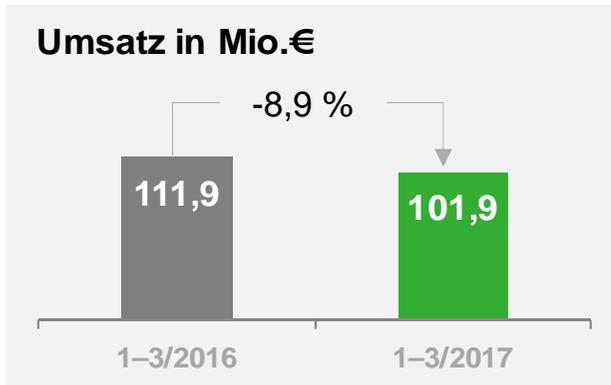


Auftragsbestand in Mio.€

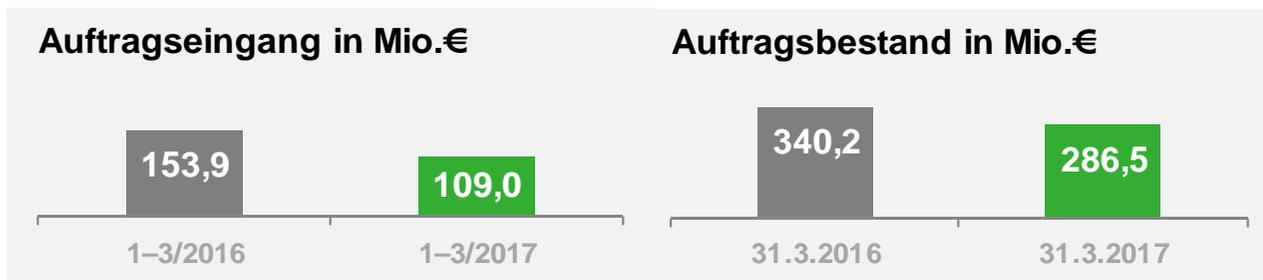


# Geschäftsbereich Customized Modules

## Ergebnis und Profitabilität insgesamt leicht höher als im Vorjahr



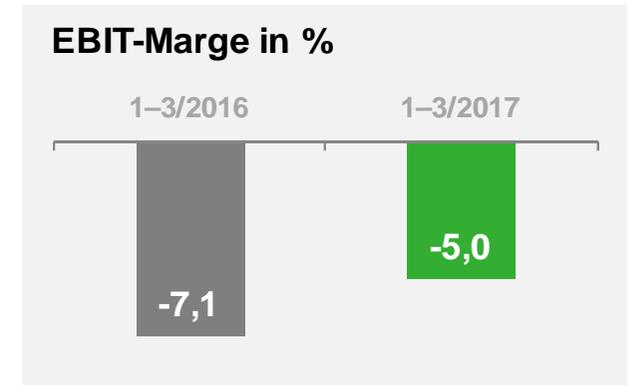
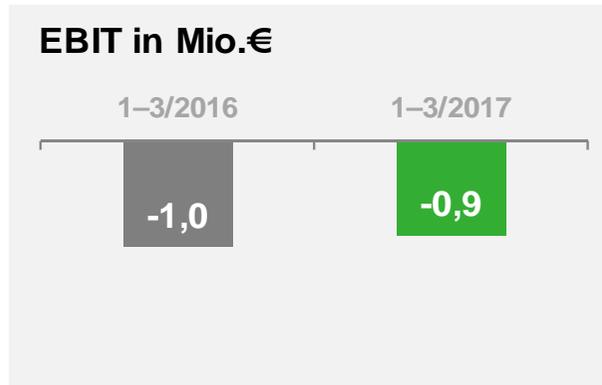
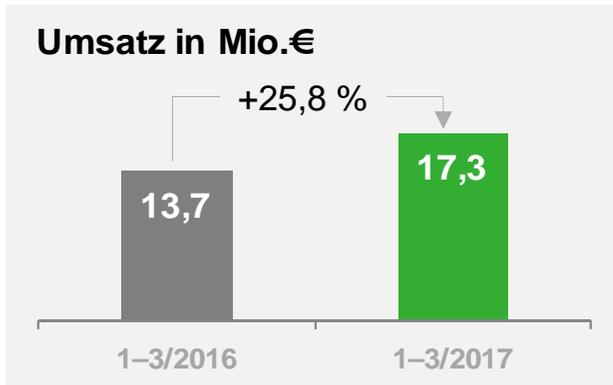
- Umsatz unter dem Vorjahr aufgrund geringerer Umsätze in Israel und auslaufender High-Speed-Projekte in Frankreich; gute Umsatzentwicklung in Afrika (vor allem in Marokko)
- EBIT im Vorjahr durch Bußgeldbescheid wegen wettbewerbswidriger Absprachen belastet, weiterhin schwache Geschäftsentwicklung in den USA
- Auftragseingang im Vorjahr durch großen Auftrag aus Marokko begünstigt; für das Gesamtjahr 2017 wird ein Auftragseingang auf Vorjahresniveau erwartet



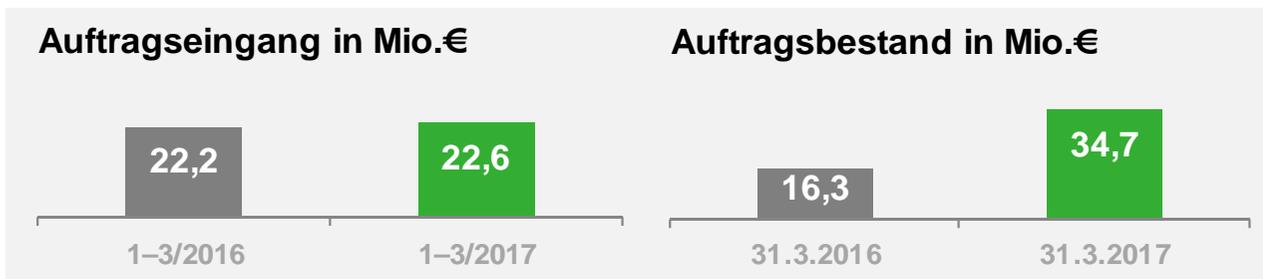
ROCE (%)	1-3/2017	2,6
	1-3/2016	2,3
Wertbeitrag (Mio.€)	1-3/2017	-5,2
	1-3/2016	-7,0

# Geschäftsbereich Lifecycle Solutions

## Deutlicher Umsatzanstieg gegenüber dem Vorjahr



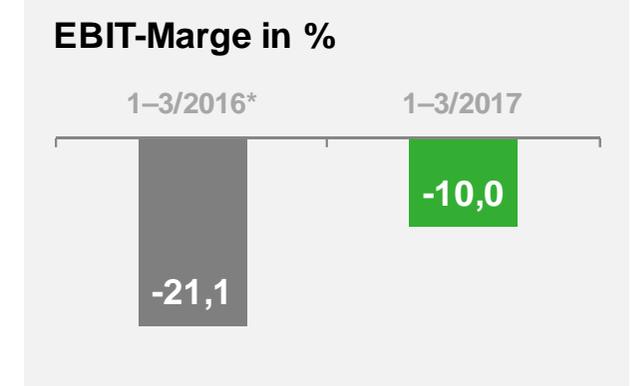
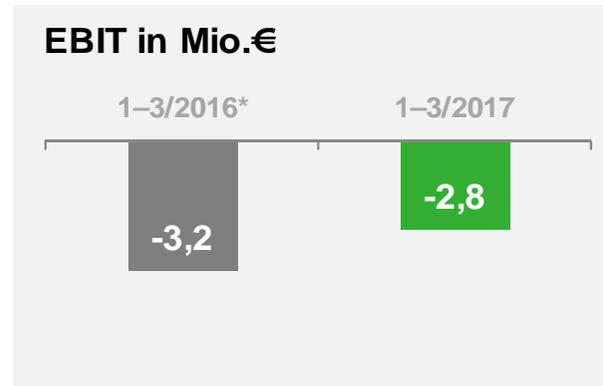
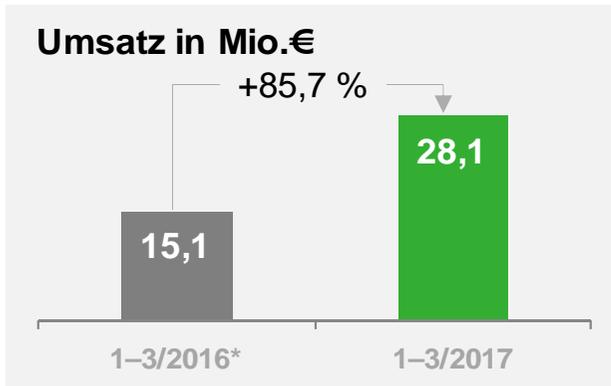
- Wesentlicher Umsatzanstieg insbesondere durch positive Geschäftsentwicklung in China, zudem höhere Umsätze durch Konsolidierung von Alpha Rail Team
- Ergebnisverbesserungen im Bereich mobiles Schweißen und High Speed Grinding erzielt, dagegen niedrigere Ergebnisbeiträge aus den Bereichen Schienen- und Weichenlogistik
- Ø Working Capital trotz höheren Umsatzes klar niedriger (8,8 Mio.€ nach 11,0 Mio.€), Ø Capital Employed leicht über dem Vorjahr (133,5 Mio.€ nach 128,4 Mio.€)



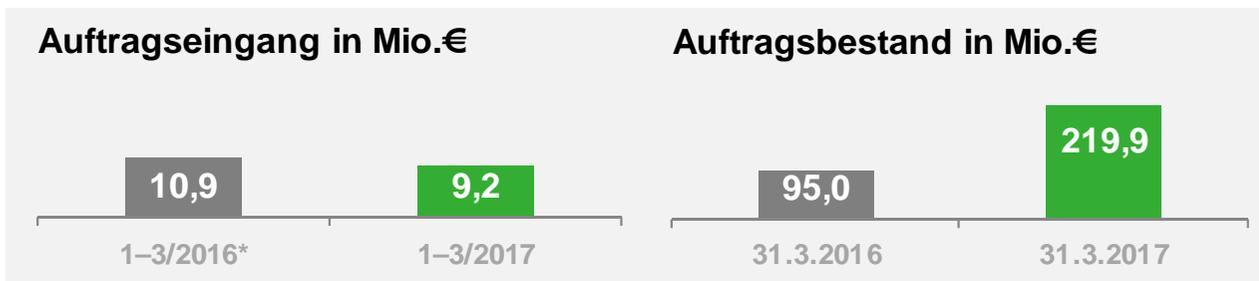
ROCE (%)	1-3/2017	-2,6
	1-3/2016	-3,1
Wertbeitrag (Mio.€)	1-3/2017	-3,4
	1-3/2016	-3,9

# Geschäftsbereich Transportation

## Umsatz und Ergebnis gegenüber dem Vorjahr verbessert



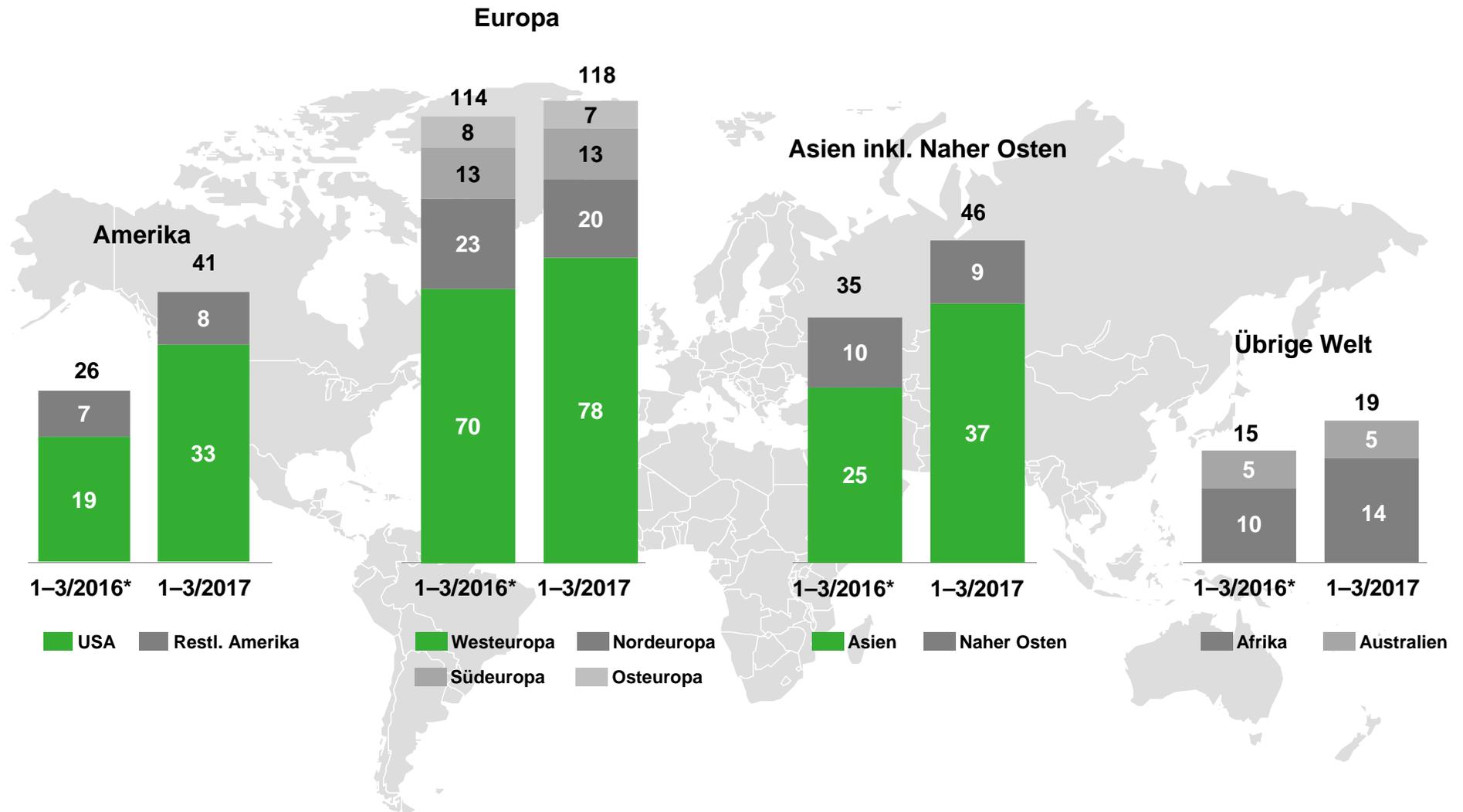
- Umsatzerlöse fast verdoppelt im Vergleich zum Vorjahr, hauptsächlich durch Mehrumsatz mit Lokomotiven vom Typ DE 18
- Verbesserung des EBIT nur begrenzt, da höherer Anteil margenschwacher Umsätze (Gebrauchlokomotiven und Prototypen)
- Ø Working Capital trotz deutlich höherer Umsätze nur leicht gestiegen (31,3 Mio.€ nach 27,9 Mio.€), Ø Capital Employed über dem Vorjahr (54,6 Mio.€ nach 47,4 Mio.€)



ROCE (%)	1-3/2017	-20,6
	1-3/2016*	-26,9
Wertbeitrag (Mio.€)	1-3/2017	-3,8
	1-3/2016*	-4,3

\* Vorjahreszahlen aufgrund der Veräußerung des ehemaligen Geschäftsfelds Electrical Systems angepasst.

## Umsatz in USA akquisitionsbedingt höher, starker Anstieg in Asien



\* Vorjahreszahlen aufgrund der Veräußerung des ehemaligen Geschäftsfelds Electrical Systems angepasst.

# Vossloh-Konzern, Ausblick

## Starkes erstes Quartal bestätigt Ausblick

### Vossloh-Konzern

2017e\*

- **Umsatz zwischen 1,0 Mrd.€ und 1,1 Mrd.€** besonders starkes Umsatzwachstum bei Core Components durch erstmaligen Einbezug des Geschäftsfelds Tie Technologies sowie im Geschäftsbereich Transportation erwartet
- **EBIT-Marge bei 5,5 % bis 6,0 %**; leichte Profitabilitätsverbesserung bei Customized Modules, Core Components unter dem Niveau des Geschäftsjahres 2016 bedingt durch aktuell herausfordernde Rahmenbedingungen in den USA sowie erwartete Integrationskosten und negative Effekte aus der Kaufpreisallokation im neuen Geschäftsfeld Tie Technologies, Lifecycle Solutions nahezu unverändert; deutliche Verbesserung der Marge im Geschäftsbereich Transportation erwartet
- **Wertbeitrag** voraussichtlich spürbar verbessert und begünstigt durch Herabsetzung des WACC von 9,0 % auf 7,5 % im Geschäftsjahr 2017

### Bahntechnikmarkt

2016–2021\*\*

- Kontinuierliches Wachstum im zugänglichen Bahntechnikmarkt von **3,2 %** erwartet
- Relevanter zugänglicher Markt für Bahninfrastruktur und Infrastrukturservices soll überdurchschnittlich um **3,7 %** wachsen

\* Auf Basis der aktuellen Konzernstruktur.

\*\* CAGR 2019–2021 im Vergleich zu 2013–2015 Quelle: World Rail Market Study forecast 2016 to 2021, UNIFE – The European Rail Industry, Roland Berger Strategy Consultants.

# Finanzkalender und Ansprechpartner

## Finanzkalender

- 24. Mai 2017 Hauptversammlung
- 26. Juli 2017 Halbjahresfinanzbericht zum 30. Juni 2017
- 25. Oktober 2017 Zwischenmitteilung zum 30. September 2017

## Kontaktdaten für Investoren:

- Dr. Daniel Gavranovic
- E-Mail: [investor.relations@vossloh.com](mailto:investor.relations@vossloh.com)  
Telefon: +49 (0) 23 92 / 52-609  
Fax: +49 (0) 23 92 / 52-219

## Kontaktdaten für die Medien:

- Dr. Thomas Triska
- E-Mail: [presse@vossloh.com](mailto:presse@vossloh.com)  
Telefon: +49 (0) 23 92 / 52-608  
Fax: +49 (0) 23 92 / 52-538

[www.vossloh.com](http://www.vossloh.com)



# Vossloh-Konzern

## Gewinn- und Verlustrechnung

Mio.€	1–3/2016*	1–3/2017
Umsatzerlöse	189,8	224,3
Herstellungskosten	-153,0	-181,3
Vertriebs- und Verwaltungskosten	-38,6	-38,4
Forschungs- und Entwicklungskosten	-2,1	-2,4
Sonstiges betriebliches Ergebnis	5,4	3,2
<b>Betriebsergebnis</b>	<b>1,5</b>	<b>5,4</b>
Beteiligungsergebnis aus at-equity einbezogenen Unternehmen	0,2	0,0
Übriges Beteiligungsergebnis	0,3	1,7
<b>Ergebnis vor Zinsen und Ertragsteuern (EBIT)</b>	<b>2,0</b>	<b>7,1</b>
Zinserträge	0,3	1,6
Zinsaufwendungen	-3,3	-3,6
<b>Ergebnis vor Ertragsteuern (EBT)</b>	<b>-1,0</b>	<b>5,1</b>
Ertragsteuern	0,1	-3,0
<b>Ergebnis aus fortgeführten Aktivitäten</b>	<b>-0,9</b>	<b>2,1</b>
Ergebnis aus nicht fortgeführten Aktivitäten	4,7	2,6
<b>Konzernergebnis</b>	<b>3,8</b>	<b>4,7</b>
<b>davon entfallen auf Anteilseigner der Vossloh AG</b>	<b>2,8</b>	<b>2,8</b>
davon entfallen auf Anteile anderer Gesellschafter	1,0	1,9
<b>Ergebnis je Aktie</b>		
Unverwässertes/verwässertes Ergebnis je Aktie (in €)	0,21	0,18
davon entfallen auf fortgeführte Aktivitäten	-0,14	0,01
davon entfallen auf nicht fortgeführte Aktivitäten	0,35	0,17

Der Ausweis der Währungsgewinne und –verluste im Zusammenhang mit Finanzierungsaktivitäten erfolgt seit Beginn des Geschäftsjahres 2017 im Zinsergebnis. In den Vorjahren erfolgte der Ausweis unter dem sonstigen betrieblichen Ergebnis. Das Vorjahr wurde entsprechend angepasst, und 0,5 Mio.€ Währungsverluste wurden in die Zinsaufwendungen umgegliedert. Währungsverluste aus Finanzierungsaktivitäten betragen im Berichtsquartal ebenfalls 0,5 Mio. €.

\* Vorjahreszahlen aufgrund der Veräußerung des ehemaligen Geschäftsfelds Electrical Systems angepasst.

# Vossloh-Konzern

## Bilanz

Aktiva in Mio.€	31.3.16*	31.12.16	31.3.17
Immaterielle Vermögenswerte	252,5	260,5	325,3
Sachanlagen	180,1	184,4	238,9
Als Finanzinvestitionen gehaltene Immobilien	4,2	3,6	3,5
Beteiligungen an at-equity einbezogenen Unternehmen	33,4	35,0	35,0
Übrige langfristige Finanzinstrumente	9,4	7,6	9,4
Sonstige langfristige Vermögenswerte	3,1	3,4	0,9
Latente Steuerforderungen	28,6	28,2	31,4
<b>Langfristige Vermögenswerte</b>	<b>511,3</b>	<b>522,7</b>	<b>644,4</b>
Vorräte	247,5	218,9	261,9
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	209,9	177,0	201,8
Forderungen aus Fertigungsaufträgen	7,6	8,5	13,0
Ertragsteuererstattungsansprüche	6,7	3,9	3,8
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	61,2	34,8	47,5
Kurzfristige Wertpapiere	0,4	0,5	0,6
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	42,1	171,2	49,7
<b>Kurzfristige Vermögenswerte</b>	<b>575,4</b>	<b>614,8</b>	<b>578,3</b>
Vermögenswerte aus nicht fortgeführten Aktivitäten	286,3	230,1	0,0
<b>Vermögenswerte</b>	<b>1.373,0</b>	<b>1.367,6</b>	<b>1.222,7</b>

Passiva in Mio.€	31.3.16*	31.12.16	31.3.17
Gezeichnetes Kapital	37,8	45,3	45,3
Kapitalrücklagen	30,9	146,5	146,5
Gewinnrücklagen und Konzernergebnis	330,1	333,2	333,5
Sonstige Eigenkapitalposten	10,2	7,8	11,3
<b>Eigenkapital ohne Anteile anderer Gesellschafter</b>	<b>409,0</b>	<b>532,8</b>	<b>536,6</b>
Anteile anderer Gesellschafter	17,4	18,0	19,9
<b>Eigenkapital</b>	<b>426,4</b>	<b>550,8</b>	<b>556,5</b>
Pensionsrückstellungen	22,1	25,4	27,5
Sonstige langfristige Rückstellungen	26,4	29,7	29,2
Langfristige Finanzverbindlichkeiten	246,7	246,9	147,8
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten	6,8	4,2	3,6
Latente Steuerschulden	2,9	4,1	24,7
<b>Langfristige Schulden</b>	<b>304,9</b>	<b>310,3</b>	<b>232,8</b>
Sonstige kurzfristige Rückstellungen	66,9	67,2	63,4
Kurzfristige Finanzverbindlichkeiten	76,9	8,7	89,2
Kurzfristige Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	128,2	132,1	147,9
Kurzfristige Verbindlichkeiten aus Fertigungsaufträgen	10,2	11,4	4,1
Ertragsteuerverbindlichkeiten	10,8	11,0	13,1
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	127,5	95,6	115,7
<b>Kurzfristige Schulden</b>	<b>420,5</b>	<b>326,0</b>	<b>433,4</b>
Schulden aus nicht fortgeführten Aktivitäten	221,2	180,5	0,0
<b>Eigenkapital und Schulden</b>	<b>1.373,0</b>	<b>1.367,6</b>	<b>1.222,7</b>

\* Zahlen aufgrund der Veräußerung des ehemaligen Geschäftsfelds Electrical Systems angepasst.

# Geschäftsbereiche

## Wesentliche Kennzahlen

		Core Components		Fastening Systems		Tie Technologies	
		1-3/2016	1-3/2017	1-3/2016	1-3/2017	1-3/2016	1-3/2017
Umsatzerlöse	Mio.€	51,3	78,2	51,3	59,1		19,5
EBIT	Mio.€	6,6	11,6				
EBIT-Marge	%	13,0	14,8				
Working Capital (Ø)	Mio.€	59,2	59,3				
Working-Capital-Intensität (Ø)	%	28,8	19,0				
Capital Employed (Ø)	Mio.€	110,5	228,3				
ROCE	%	24,0	20,3				
Wertbeitrag	Mio.€	4,2	7,3	4,2	9,1		-1,8
Auftragseingang	Mio.€	65,0	71,5	65,0	46,6		25,3
Auftragsbestand (Stichtag 31.3)	Mio.€	191,3	210,9	191,3	170,4		40,6
Investitionen	Mio.€	0,7	1,0	0,7	0,5		0,5
Abschreibungen	Mio.€	2,1	4,8	2,1	2,0		2,8

# Geschäftsbereiche

## Wesentliche Kennzahlen

		Customized Modules		Lifecycle Solutions		Transportation	
		1–3/2016	1–3/2017	1–3/2016	1–3/2017	1–3/2016*	1–3/2017
Umsatzerlöse	Mio.€	111,9	101,9	13,7	17,3	15,1	28,1
EBIT	Mio.€	2,4	2,7	-1,0	-0,9	-3,2	-2,8
EBIT-Marge	%	2,2	2,6	-7,1	-5,0	-21,1	-10,0
Working Capital (Ø)	Mio.€	133,9	131,5	11,0	8,8	27,9	31,3
Working-Capital-Intensität (Ø)	%	29,9	32,3	20,0	12,7	46,1	27,8
Capital Employed (Ø)	Mio.€	418,4	418,7	128,4	133,5	47,4	54,6
ROCE	%	2,3	2,6	-3,1	-2,6	-26,9	-20,6
Wertbeitrag	Mio.€	-7,0	-5,2	-3,9	-3,4	-4,3	-3,8
Auftragseingang	Mio.€	153,9	109,0	22,2	22,6	10,9	9,2
Auftragsbestand (Stichtag 31.3)	Mio.€	340,2	286,5	16,3	34,7	95,0	219,9
Investitionen	Mio.€	0,5	2,8	1,6	1,0	1,3	1,4
Abschreibungen	Mio.€	3,1	3,4	1,5	1,7	1,0	0,9

\* Vorjahreszahlen aufgrund der Veräußerung des ehemaligen Geschäftsfelds Electrical Systems angepasst.

# Vossloh-Konzern

## Kapitalflussrechnung

Mio.€	1–3/2016*	1–3/2017
Ergebnis vor Zinsen und Ertragsteuern (EBIT)	2,0	7,1
EBIT aus nicht fortgeführten Aktivitäten	5,7	2,6
Abschreibungen/Wertberichtigungen auf langfristige Vermögenswerte (saldiert mit Zuschreibungen)	9,0	11,0
Veränderung der langfristigen Rückstellungen	-2,4	-0,3
<b>Bruttocashflow</b>	<b>14,3</b>	<b>20,4</b>
Gezahlte Ertragsteuern	-3,8	-3,0
Veränderung des Working Capital	-46,3	-41,1
Sonstige Veränderungen	-14,7	1,1
<b>Cashflow aus betrieblicher Geschäftstätigkeit</b>	<b>-50,5</b>	<b>-22,6</b>
Investitionen in immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	-4,6	-6,6
<b>Free Cashflow</b>	<b>-55,1</b>	<b>-29,2</b>

Im ersten Quartal 2017 sind darüber hinaus in der Kapitalflussrechnung unterhalb des Free Cashflows noch **Nettoeinzahlungen aus dem Verkauf von konsolidierten Unternehmen (Verkauf von Electrical Systems) in Höhe von 42,4 Mio.€** und **Auszahlungen aus dem Erwerb von konsolidierten Unternehmen (Erwerb von VTT) in Höhe von 117,6 Mio.€** enthalten.

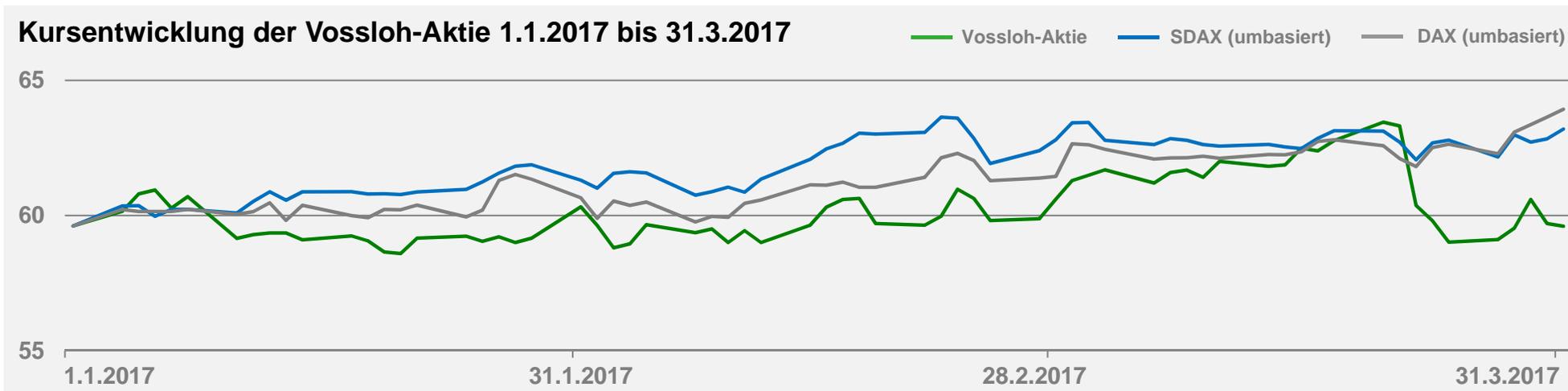
\* Vorjahreszahlen aufgrund der Veräußerung des ehemaligen Geschäftsfelds Electrical Systems angepasst.

## Mitarbeiter

	Stichtag		Durchschnitt	
	31.3.2016	31.3.2017	1-3/2016	1-3/2017
<b>Mitarbeiter</b>	<b>31.3.2016</b>	<b>31.3.2017</b>	<b>1-3/2016</b>	<b>1-3/2017</b>
Core Components	642	856	629	867
Customized Modules	2.562	2.519	2.574	2.520
Lifecycle Solutions	465	459	451	461
Transportation	403	402	405	394
Vossloh AG	57	62	57	61
<b>Gesamt</b>	<b>4.129</b>	<b>4.298</b>	<b>4.116</b>	<b>4.303</b>

# Vossloh-Aktie

## Kursentwicklung, Informationen zur Aktie und Aktionärsstruktur



Informationen zur Vossloh-Aktie	
ISIN	DE0007667107
Handelsplätze	Xetra, Düsseldorf, Frankfurt, Berlin, Hamburg, Hannover, Stuttgart, München
Index	SDAX
Anzahl im Umlauf befindlicher Aktien am 31. März 2017	15.967.437
Aktienkurs (31.3.2017)	59,60 €
Kurshoch/-tief Januar bis März 2017	63,99 € / 57,23 €
Marktkapitalisierung (31.3.2017)	951,7 Mio.€
Reuterskürzel	VOSG.DE
Bloombergkürzel	VOS GR

