



**Investorenkonferenz – Kepler Cheuvreux/UniCredit
17. Januar 2018, Frankfurt**

Oliver Schuster - CFO

Profil durch Fokussierung.



Hinweis:

Diese Präsentation enthält Aussagen zur zukünftigen Geschäftsentwicklung des Vossloh-Konzerns, die auf Annahmen und Schätzungen der Unternehmensleitung beruhen. Sollten die den Prognosen zugrunde gelegten Annahmen nicht eintreffen, so können die tatsächlichen Ergebnisse von den prognostizierten Aussagen wesentlich abweichen. Zu den Unsicherheitsfaktoren gehören u.a. Veränderungen im politischen, geschäftlichen und wirtschaftlichen Umfeld, das Verhalten von Wettbewerbern, Gesetzesreformen, die Auswirkung künftiger Rechtsprechung und Wechselkurs- und Zinsschwankungen. Vossloh, seine Konzerngesellschaften, Berater bzw. Beauftragten übernehmen keinerlei Verantwortung für etwaige Verluste in Zusammenhang mit der Anwendung dieser Präsentation oder deren Inhalt. Vossloh übernimmt keine Verpflichtung, die in dieser Präsentation enthaltenen zukunftsbezogenen Aussagen zu aktualisieren.

Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen stellen weder ein Angebot noch eine Aufforderung zum Verkauf oder Kauf der Vossloh AG Aktie oder Aktien anderer Unternehmen dar.

Vossloh – Connecting Expertise

Integriertes Produktportfolio und vernetzte Kompetenz

Kerngeschäft

Infrastruktur

Core Components

- Ausgezeichnetes technologisches Know-how und langjährige Erfahrung sind Basis für technologische Führerschaft
- Technologie-Vorreiter mit Fokus auf Kosteneffizienz
- Ein weltweit führender Anbieter für Befestigungssysteme mit Produktionsstätten in Deutschland, China, Polen, den USA und Russland
- Führender Anbieter von Betonschwellen in Nordamerika mit mehreren Werken in unmittelbarer Nähe zu Class 1-Betreibern und Personenbeförderungsunternehmen

Produktgeschäft

Customized Modules

- Starke Lösungskompetenz in allen Bereichen der Weichensysteme und mehr als ein Jahrhundert an Erfahrung
- Ein weltweiter Markt- und Technologieführer im Segment Weichen
- Lokale Fertigungspräsenz in rund 20 Ländern fördert optimierte und maßgeschneiderte Kundenlösungen
- Komplementäres Angebot mit Sicherheitsausrüstung, Signalsystemen und Produkten zur Überwachung

Projektgeschäft

Lifecycle Solutions

- Innovative Technologien und Dienstleistungen für den gesamten Lebenszyklus von Schienen und Weichen
- Weltweit einzigartige und patentierte High-Speed-Grinding-Technologie bietet erhebliche Vorteile für Kunden, präventives Hochgeschwindigkeitsschleifen führt zu signifikanter Senkung der Lebenszykluskosten
- Dienstleistungen für Schienen- und Weicheninstandhaltung, Schienen- und Weichenlogistik sowie mobiles und stationäres Schweißen

Servicegeschäft

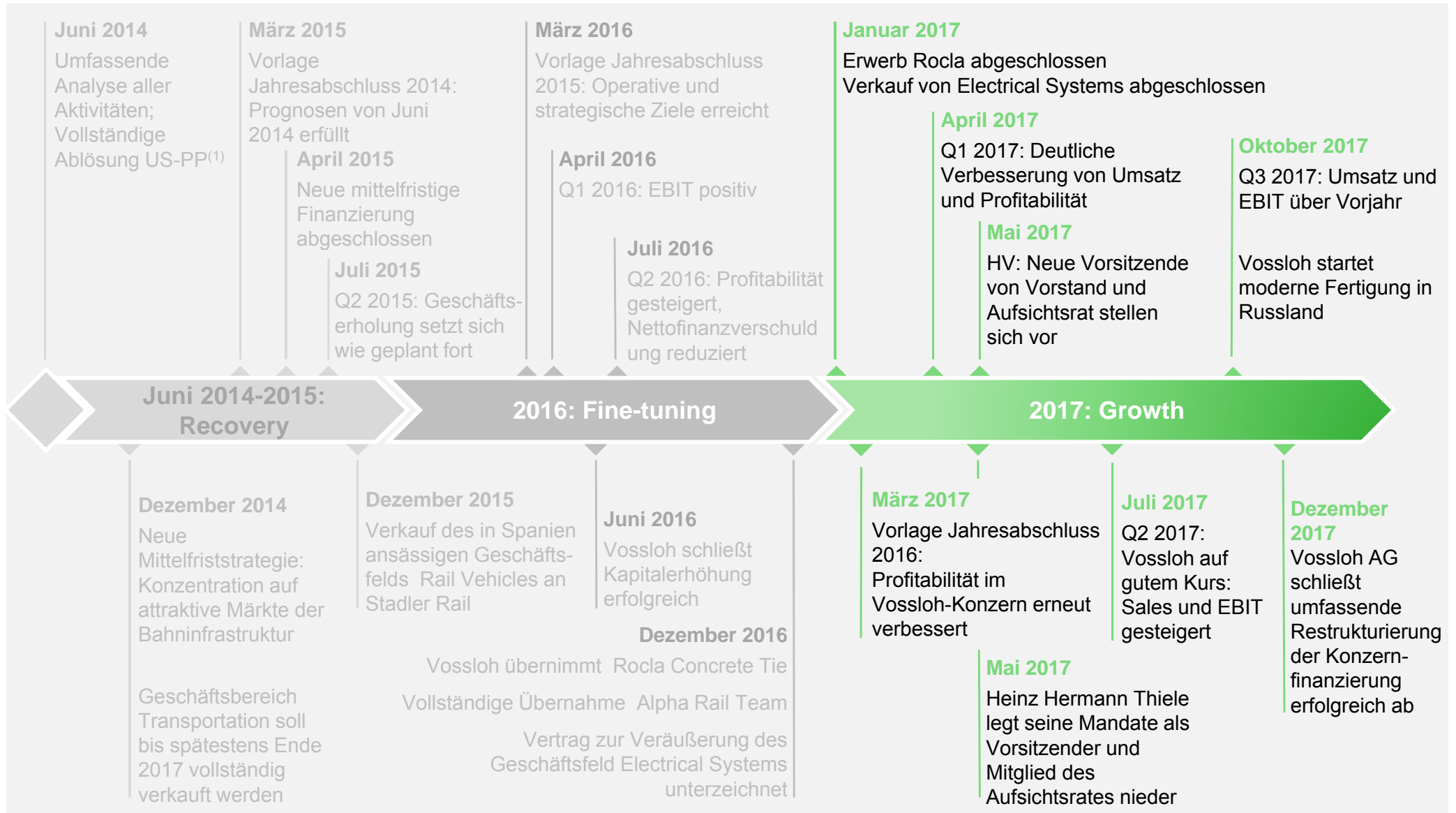
Transportation

- Entwicklung und Produktion von dieselelektrischen und dieselhydraulischen Lokomotiven
- Umfassendes Portfolio an Dienstleistungen, einschließlich Wartung, Vermietung und Finanzierung
- Lokomotiven in vielen europäischen Ländern zugelassen

Lokomotivengeschäft

Vossloh in Transformation

Meilensteine Juni 2014 – Dezember 2017



Fußnote: (1) US – Private Placement

Vossloh-Konzern: Profil durch Fokussierung

Höherer Umsatz und verbesserte Profitabilität gegenüber Vorjahr

Operatives Geschäft

- Umsatz gegenüber Vorjahr insbesondere durch Akquisition von Vossloh Tie Technologies gestiegen: Insgesamt gute Entwicklung im bisherigen Jahresverlauf setzt sich im dritten Quartal weiter fort
- EBIT und Profitabilität trotz anhaltender US-Schwäche sowie höherer Verluste von Transportation deutlich über Vorjahr
- Auch im dritten Quartal sehr gute Geschäftsentwicklung im Geschäftsfeld Fastening Systems aufgrund unerwartet hoher Abrufe von Großprojekten in China aus dem Auftragsbestand
- Konzern-Prognose für 2017 insgesamt bestätigt

Vossloh Locomotives

- Gespräche mit nationalen und internationalen Investoren dauern an
- Umzug an neuen Standort ist in vollem Gange, Abschluss bis Ende 2017
- Produktion von Lokomotiven am neuen Standort aufgenommen
- Hohe Umsatzbeiträge und positives EBIT im Schlussquartal erwartet

Vossloh-Konzern: Profil durch Fokussierung

Höherer Umsatz und verbesserte Profitabilität gegenüber Vorjahr

Regionale Entwicklungen

- **China:** Stabile Marktposition von Core Components mit Schienenbefestigungssystemen im Hochgeschwindigkeitsbereich, gegenwärtig geringe Ausschreibungsaktivitäten bei Neubauprojekten, Fünf-Jahres-Plan sieht weiteren starken Ausbau des Hochgeschwindigkeitsnetzes vor, zunehmende Umsatzanteile in anderen Segmenten erwartet (Export, Instandhaltung, Nahverkehr); zunehmend positive Entwicklung und verbesserte Aussichten im Geschäftsbereich Customized Modules führen zu Wertaufholung der Beteiligung an dem Joint Venture in Wuhu; bei Lifecycle Solutions hohe Nachfrage nach HSG-Technologie, gute Entwicklung bei Verkauf von Fahrzeugen und Komponenten (HSG und HSG-city)
- **Nordamerika:** Anhaltend schwache Nachfrage der Class-I-Betreiber belastet Geschäftsbereiche Core Components und Customized Modules, teilweise Kompensation durch positive Geschäftsentwicklung im Transit-Bereich, gute Umsatzentwicklung in Mexiko im Geschäftsfeld Tie Technologies; Überkapazitäten bei Customized Modules führen weiterhin zu hohem Preisdruck, Programm zur Effizienzsteigerung in Umsetzung, leichte Erholung im Laufe des Jahres 2018 erwartet
- **Russland:** Eröffnung des Produktionsstandorts für Schienenbefestigungen in Engels im Oktober 2017

Profitabilität weiter gesteigert, deutlich höheres Konzernergebnis

		1–9/2016/ 30.9.2016	1–9/2017/ 30.9.2017
Umsatzerlöse	Mio.€	664,1	744,3
EBIT	Mio.€	35,8	43,3 ✓
EBIT-Marge	%	5,4	5,8 ✓
Konzernergebnis	Mio.€	6,0	22,0 ✓
Ergebnis je Aktie	€	0,13	0,92
ROCE	%	6,7	6,7
Wertbeitrag	Mio.€	-12,2	-4,9
Cashflow aus betr. Geschäftstätigkeit	Mio.€	-5,7	-14,7
Free Cashflow*	Mio.€	-27,7	-40,1
Auftragseingang	Mio.€	830,3	699,6
Auftragsbestand	Mio.€	748,8	719,8

Umsatz steigt um 12,1 %, vor allem aufgrund Konsolidierung von Vossloh Tie Technologies und guter Umsatzentwicklung bei Vossloh Fastening Systems

Verbesserung **EBIT** und **EBIT-Marge** auf gute Geschäftsentwicklung im Geschäftsbereich Core Components zurückzuführen

Konzernergebnis vor allem aufgrund guter operativer Geschäftsentwicklung über Vorjahr; Vorjahr belastet durch negatives Ergebnis aus nicht fortgeführten Aktivitäten

ROCE auf Vorjahresniveau, **Wertbeitrag** noch negativ, aber deutlich verbessert; WACC seit 2017: 7,5 % (Vorjahr: 9,0 %)

Free Cashflow im dritten Quartal mit 21,7 Mio.€ positiv (Q3/2016: 8,0 Mio.€); starker Anstieg des FCF im vierten Quartal erwartet

Auftragseingang unter Vorjahr, Vorjahr beinhaltet Großauftrag für Vossloh Locomotives von 140 Mio.€

* Der Free Cashflow umfasst den Cashflow aus betrieblicher Geschäftstätigkeit, die Investitionen in immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen sowie Ein- und Auszahlungen, die im Zusammenhang mit at-equity einbezogenen Unternehmen stehen.

Eigenkapital aufgrund positiven Konzernergebnisses gestiegen

		1–9/2016/ 30.9.2016	1–9/2017/ 30.9.2017
Eigenkapital	Mio.€	545,7	563,2 ✓
Eigenkapitalquote	%	39,1	43,8 ✓
Working Capital (Ø)	Mio.€	231,9	253,7
Working-Capital-Intensität (Ø)	%	26,2	25,6 ✓
Working Capital (Stichtag)	Mio.€	241,0	274,0
Capital Employed (Ø)	Mio.€	711,9	856,8
Capital Employed (Stichtag)	Mio.€	718,3	867,5
Nettofinanzschuld	Mio.€	133,1	224,1

Eigenkapitalquote vor allem aufgrund der Veräußerung des ehemaligen Geschäftsfelds Electrical Systems sowie des positiven Konzernergebnisses über Vorjahr

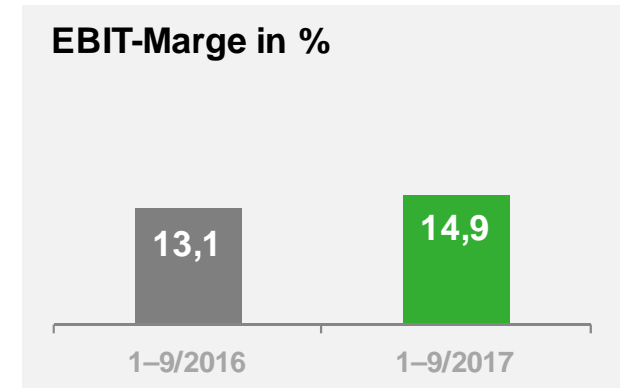
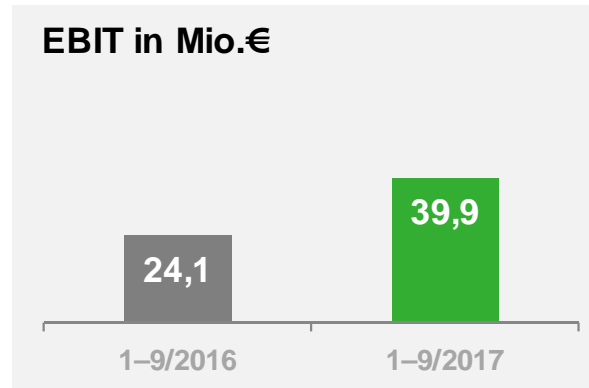
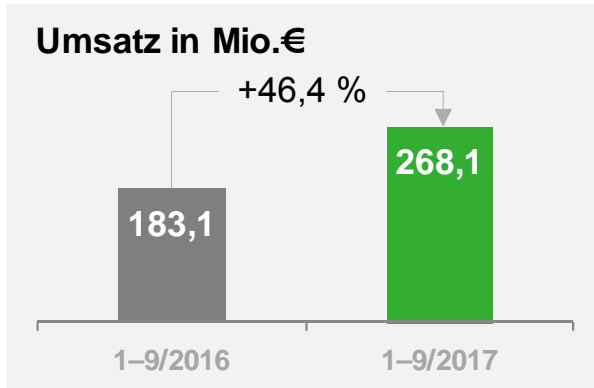
Ø Working-Capital-Intensität geringer; Ø Working Capital prozentual geringer angestiegen als Umsatz

Ø Capital Employed insbesondere aufgrund der Konsolidierung des Geschäftsfelds Tie Technologies über dem Vorjahr

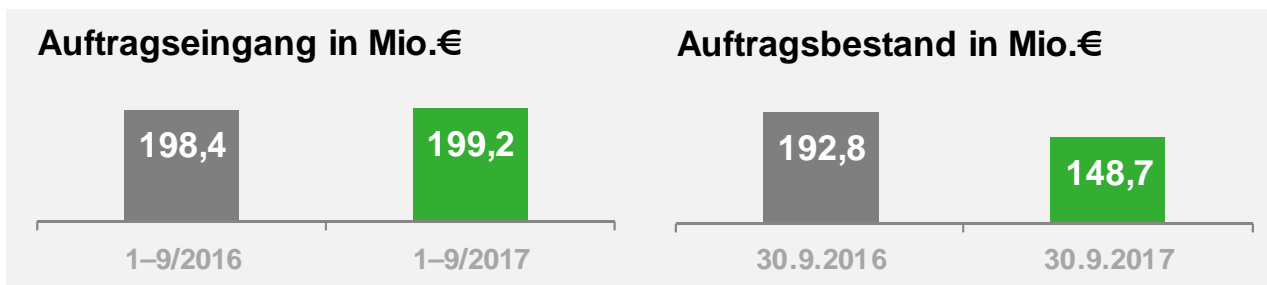
Nettofinanzschuld im Wesentlichen durch Nettoabflüsse aus M&A-Aktivitäten (117,6 Mio.€ Mittelabfluss für VTT; 42,4 Mio.€ Mittelzufluss für Electrical Systems) angestiegen

Geschäftsbereich Core Components (CC)

Umsatz deutlich über Vorjahr, EBIT um 65,7 % höher



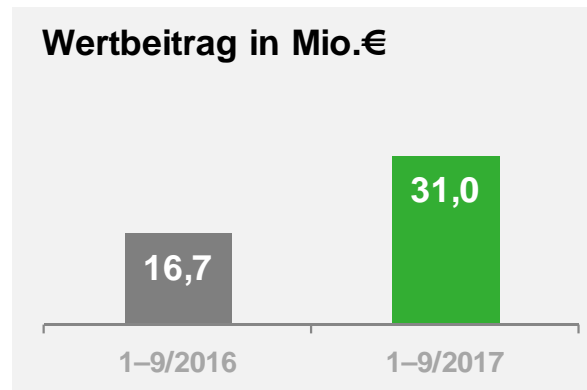
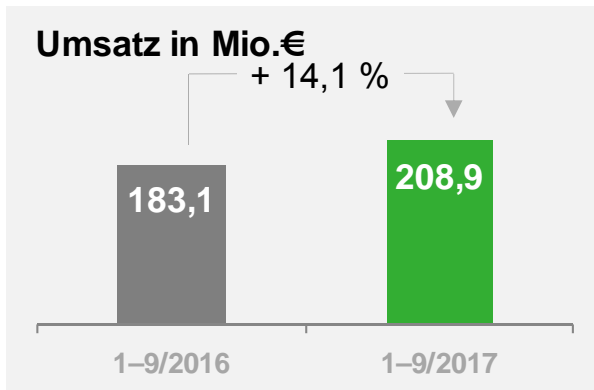
- Umsatz vor allem durch Erstkonsolidierung von Vossloh Tie Technologies über Vorjahr; zudem klarer Umsatzzanstieg bei Vossloh Fastening Systems
- Starkes drittes Quartal im Geschäftsfeld Fastening Systems lässt EBIT weiter deutlich steigen, Profitabilität auch unter Einbezug des Geschäftsfelds Tie Technologies klar im zweistelligen Bereich
- Ø Working Capital nur leicht erhöht (65,9 Mio.€ nach 59,0 Mio.€); Ø Working-Capital-Intensität deutlich gesunken von 24,2 % auf 18,4 %



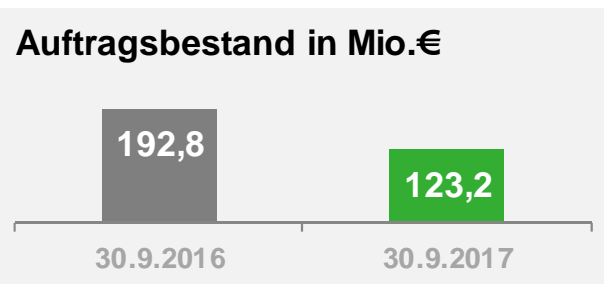
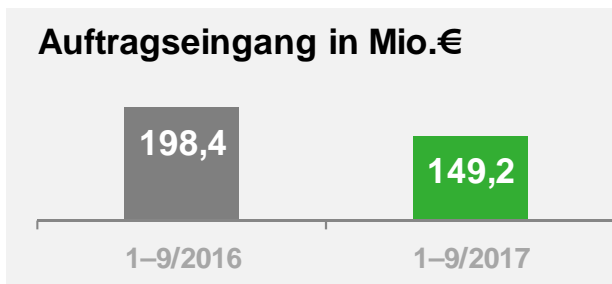
ROCE (%)	1-9/2017	23,6
	1-9/2016	29,4
Wertbeitrag (Mio.€)	1-9/2017	27,2
	1-9/2016	16,7

Geschäftsfeld Fastening Systems

Sehr positive Geschäftsentwicklung nach neun Monaten



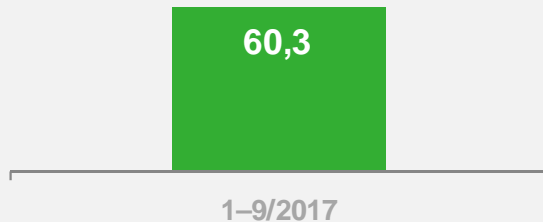
- Unerwartet hohe Abrufe in China; aktuelle Hochgeschwindigkeitsprojekte in China weitestgehend abgeschlossen; zudem Umsatzzuwächse in Italien und Polen erzielt
- Wertbeitrag aufgrund verbesserten Ergebnisses und geringerer Kapitalkosten im Vergleich zum Vorjahr (Ø Capital Employed sowie WACC geringer) fast verdoppelt
- Auftragseingänge in China erreichen trotz 18 Mio.€ Auftrag im dritten Quartal 2017 nicht das Vorjahresniveau; dagegen verbesserte Auftragslage in Polen und Italien



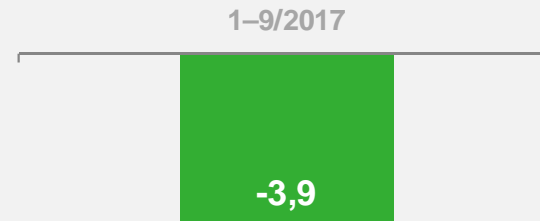
Geschäftsfeld Tie Technologies

Neues Geschäftsfeld entwickelt sich gemäß den Erwartungen

Umsatz in Mio.€

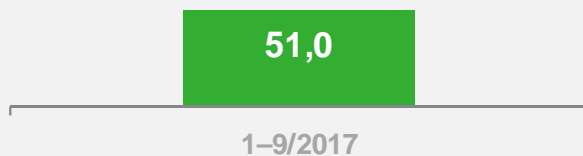


Wertbeitrag in Mio.€



- Gute Umsatzentwicklung in Mexiko sowie im Transit-Bereich; weiterhin schwache Nachfrage der Class-I-Betreiber; saisontypisch geringere Umsätze im dritten Quartal, zudem beeinflusst durch schwächeren US-Dollar-Kurs
- Wertbeitrag durch hohen Firmenwert und weitere Effekte aus der Kaufpreisallokation belastet
- Mehr als 90 % der Auftragseingänge in den USA, Entwicklung Auftragseingänge trotz schwachem dritten Quartal insgesamt den Erwartungen entsprechend

Auftragseingang in Mio.€

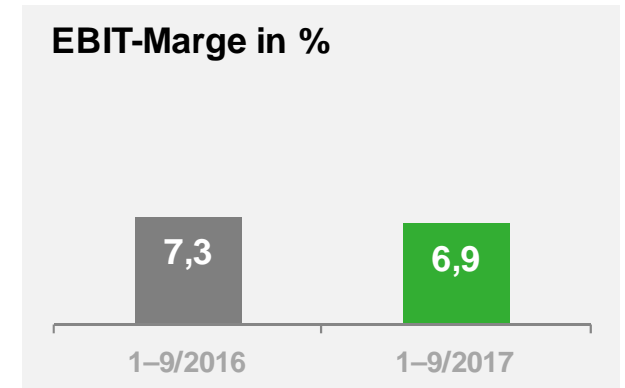
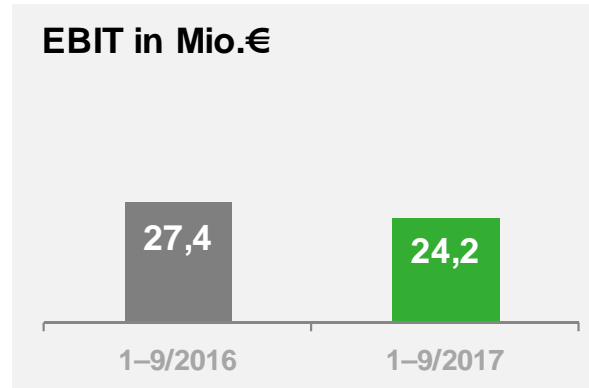
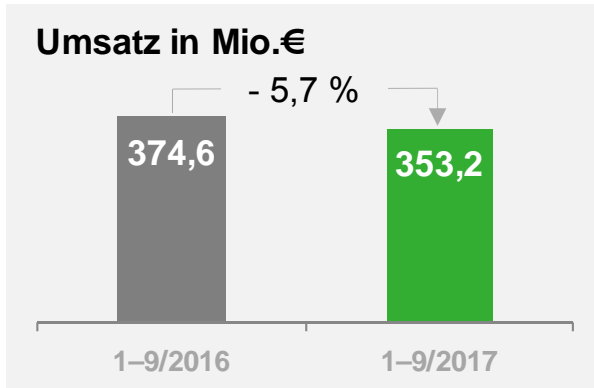


Auftragsbestand in Mio.€

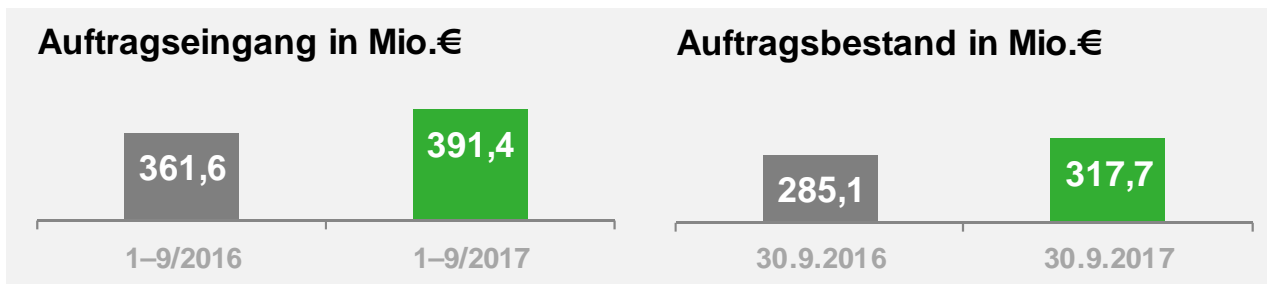


Geschäftsbereich Customized Modules (CM)

Schwache Nachfrage in den USA hält weiterhin an, Auftragslage verbessert sich weiter



- Gegenüber Vorjahr insb. geringere Umsatzbeiträge aus Frankreich und Schweden; spürbare Umsatzzuwächse vor allem in den Niederlanden, Polen und Marokko erzielt
- Anhaltend schwache Nachfrage in den USA belastet weiterhin Umsatz und EBIT; leichte Erholung im Laufe des Jahres 2018 erwartet; Profitabilität begünstigt durch Wertaufholung in China infolge besserer Aussichten
- Hohe Auftragseingänge im dritten Quartal (Q3/2017: 143,2 Mio.€, Q3/2016: 91,8 Mio.€), gestiegene Auftragseingänge vor allem in Polen

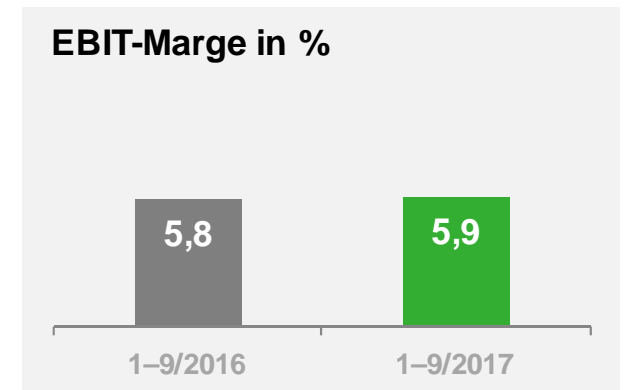
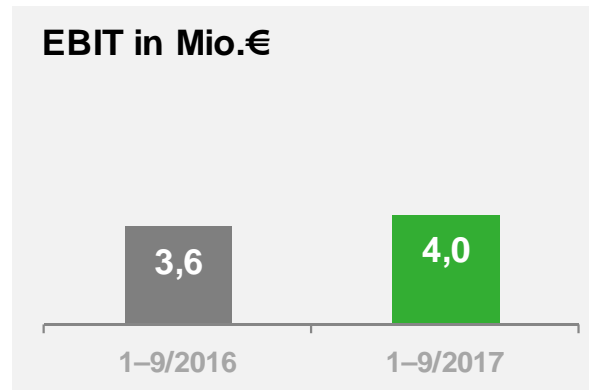
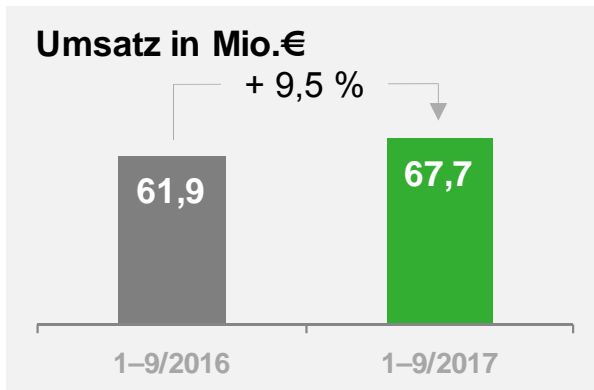


ROCE (%)	1-9/2017	7,5
	1-9/2016	8,8

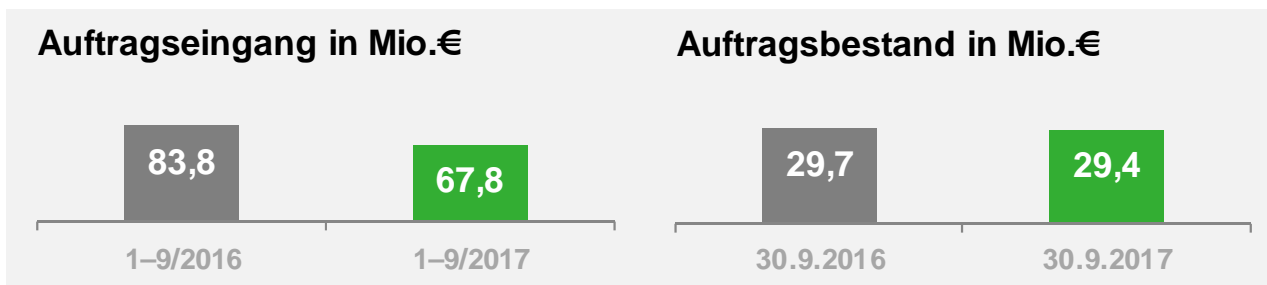
Wertbeitrag (Mio.€)	1-9/2017	0,2
	1-9/2016	-0,7

Geschäftsbereich Lifecycle Solutions (LS)

Deutliche Umsatzsteigerung, Ergebnis über Vorjahr



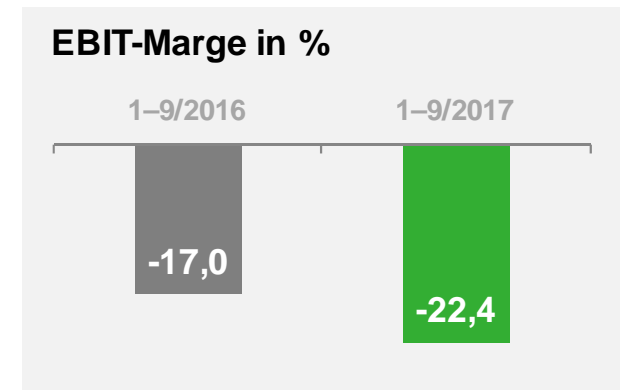
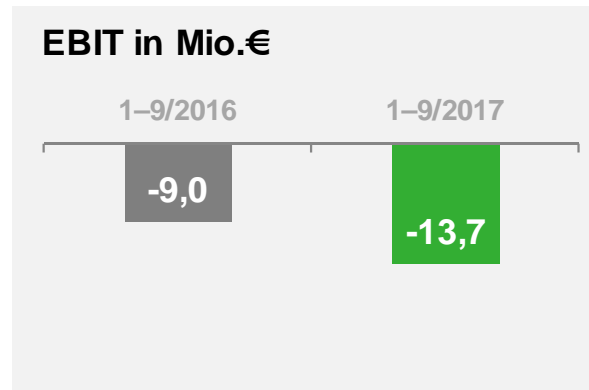
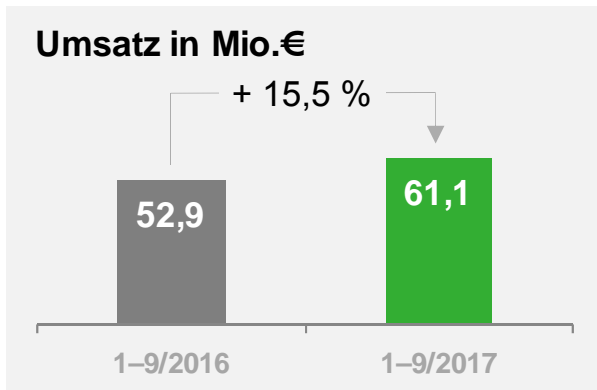
- Sehr positive Umsatzentwicklung im Segment HSG (u.a. Verkäufe von Fahrzeugen und Komponenten in China); Umsatzanteil außerhalb Deutschland über 40%
- EBIT nach neun Monaten über Vorjahr vor allem aufgrund höherer Ergebnisbeiträge aus dem Segment Hochgeschwindigkeitsschleifen (HSG)
- Book-to-bill von rund 1,0; Auftragseingänge enthalten unter anderem sieben HSG-city für den chinesischen Markt; im Vorjahr mehrjähriger Rahmenvertrag für das Hochgeschwindigkeitsschleifen in Deutschland enthalten



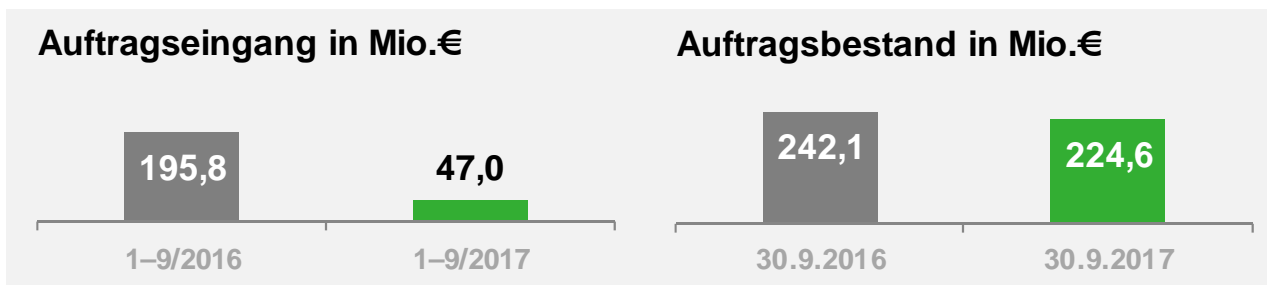
ROCE (%)	1-9/2017	3,9
	1-9/2016	3,7
Wertbeitrag (Mio.€)	1-9/2017	-3,6
	1-9/2016	-5,2

Geschäftsbereich Transportation

Geschäftsbereich auch im Geschäftsjahr 2017 mit Verlusten



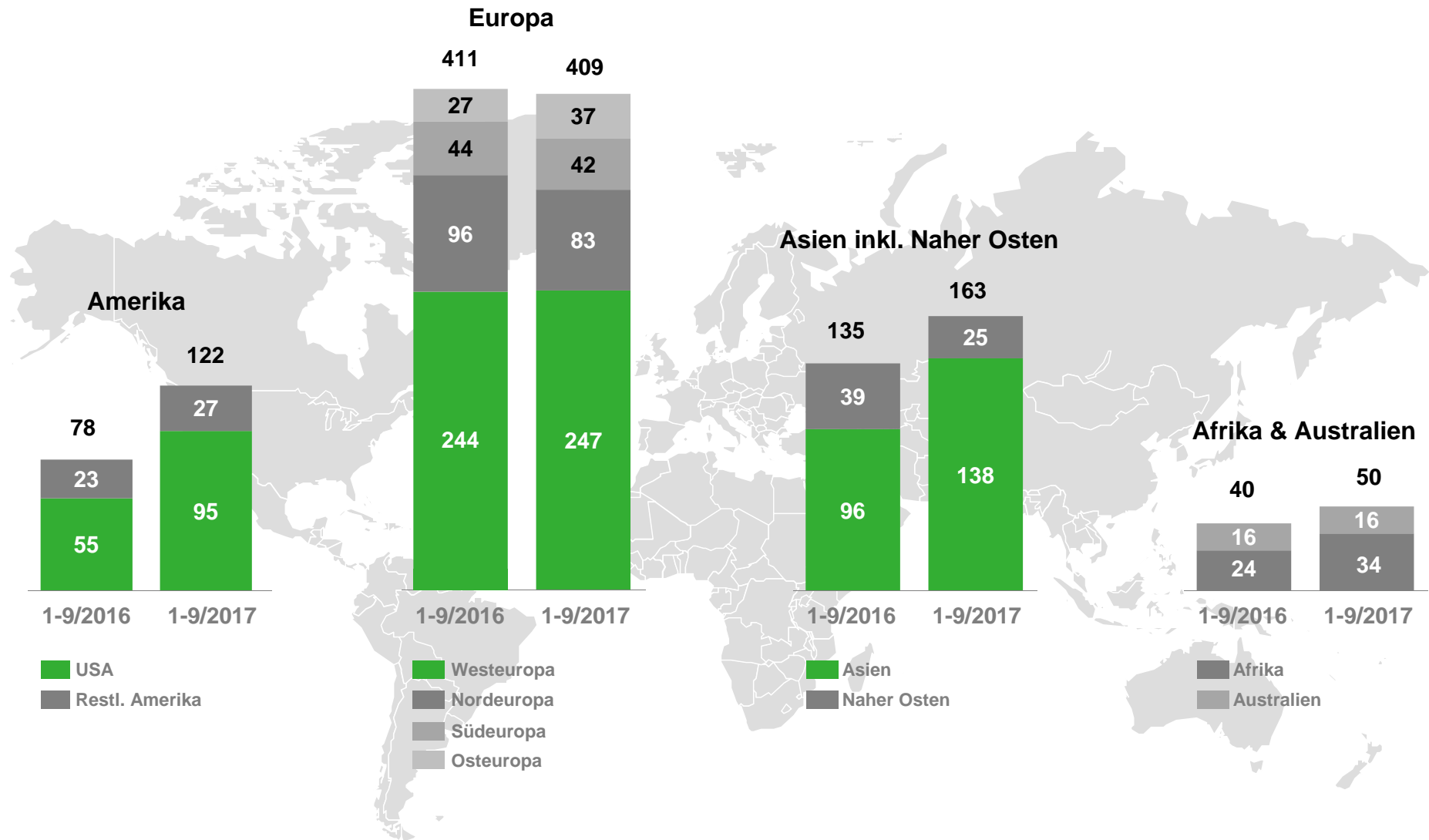
- Umsatzanstieg insbesondere durch Mehrumsätze mit Lokomotiven vom Typ DE 18; bisher für Q4 erwartete Auslieferungen verschieben sich zum Teil nach 2018
- EBIT u. a. aufgrund des temporär geringeren Servicegeschäfts deutlich unter Vorjahr; wesentliche Umsatz- und EBIT-Beiträge im vierten Quartal erwartet
- Auftragsbestand weiterhin auf sehr hohem Niveau, Lokomotiven vom Typ DE 18 setzen europäischen Standard mit inzwischen 92 verkauften Exemplaren



ROCE (%)	1-9/2017	-28,8
	1-9/2016	-23,4
Wertbeitrag (Mio.€)	1-9/2017	-17,3
	1-9/2016	-12,4

Vossloh-Konzern

USA akquisitionsbedingt über Vorjahr, Anstieg in Asien vor allem aufgrund eines guten China-Geschäfts



Vossloh-Konzern, Ausblick

Ausblick für 2017 insgesamt bestätigt

Vossloh-Konzern

2017e*

- **Umsatz zwischen 1,0 Mrd.€ und 1,1 Mrd.€**, besonders starkes Umsatzwachstum bei Core Components unter anderem durch erstmaligen Einbezug des Geschäftsfelds Tie Technologies
- **EBIT-Marge bei 5,5 % bis 6,0 %**; Core Components auf Vorjahresniveau erwartet: unerwartet frühzeitige Finalisierung wesentlicher Großprojekte in China im Geschäftsfeld Fastening Systems, infolge Kaufpreisallokation unterdurchschnittliche Marge im Geschäftsfeld Tie Technologies; Customized Modules trotz anhaltend schwacher Nachfrage in den USA insgesamt auf Vorjahresniveau erwartet; Lifecycle Solutions nahezu unverändert; positive EBIT-Beiträge im Geschäftsbereich Transportation im vierten Quartal erwartet, im Gesamtjahr EBIT unter Vorjahr erwartet
- **Wertbeitrag** spürbar verbessert und begünstigt durch Herabsetzung des WACC auf 7,5 % im Geschäftsjahr 2017, jedoch insgesamt noch negativ

Bahntechnikmarkt

2016 – 2021**

- Kontinuierliches Wachstum im Bahntechnikmarkt mit **2,6 % CAGR** erwartet
- Relevanter zugänglicher Markt für Bahninfrastruktur und Infrastruktur Services soll überdurchschnittlich um **3,7 %** wachsen

* Auf Basis der aktuellen Konzernstruktur

** CAGR 2019-2021 im Vergleich zu 2013-2015 Quelle: World Rail Market Study forecast 2016 to 2021, UNIFE The European Rail Industry, Roland Berger Strategy Consultants; CAGR Infrastruktur inkl. Infrastruktur Services bei +3,7 %

Finanzkalender und Ansprechpartner

Finanzkalender

- 22. März 2018 Veröffentlichung Konzernabschluss 2017
- 9. Mai 2018 Hauptversammlung

Kontaktinformationen für Investoren:

- Dr. Daniel Gavranovic
 - E-Mail: investor.relations@vossloh.com
- Telefon: +49 (0) 23 92 / 52-609
Fax: +49 (0) 23 92 / 52-219

Kontaktinformationen für die Medien:

- Dr. Thomas Triska
 - E-Mail: presse@vossloh.com
- Telefon: +49 (0) 23 92 / 52-608
Fax: +49 (0) 23 92 / 52-538

www.vossloh.com

Vossloh-Konzern

Gewinn- und Verlustrechnung

Mio.€	1-9/2016	1-9/2017
Umsatzerlöse	664,1	744,3
Herstellungskosten	-521,4	-591,3
Vertriebs- und Verwaltungskosten	-115,9	-117,4
Forschungs- und Entwicklungskosten	-7,0	-7,5
Sonstiges betriebliches Ergebnis	13,8	13,7
Betriebsergebnis	33,6	41,8
Beteiligungsergebnis aus at-equity einbezogenen Unternehmen	1,5	-0,2
Übrige Finanzerträge	0,7	1,7
Ergebnis vor Zinsen und Ertragsteuern (EBIT)	35,8	43,3
Zinserträge	0,9	3,3
Zinsaufwendungen	-10,1	-14,5
Ergebnis vor Ertragsteuern (EBT)	26,6	32,1
Ertragsteuern	-12,8	-12,7
Ergebnis aus fortgeführten Aktivitäten	13,8	19,4
Ergebnis aus nicht fortgeführten Aktivitäten	-7,8	2,6
Konzernergebnis	6,0	22,0
davon entfallen auf Anteilseigner der Vossloh AG	1,9	14,7
davon entfallen auf Anteile anderer Gesellschafter	4,1	7,3
Ergebnis je Aktie		
Unverwässertes/verwässertes Ergebnis je Aktie (in €)	0,13	0,92
davon entfallen auf fortgeführte Aktivitäten	0,67	0,76
davon entfallen auf nicht fortgeführte Aktivitäten	-0,54	0,16

Aktiva in Mio.€	30.9.16	31.12.16	30.9.17
Immaterielle Vermögenswerte	251,1	260,5	310,1
Sachanlagen	180,4	184,4	223,6
Als Finanzinvestitionen gehaltene Immobilien	4,0	3,6	2,8
Beteiligungen an at-equity einbezogenen Unternehmen	33,9	35,0	43,6
Übrige langfristige Finanzinstrumente	8,4	7,6	13,7
Sonstige langfristige Vermögenswerte	3,3	3,4	3,4
Latente Steuerforderungen	29,2	28,2	33,2
Langfristige Vermögenswerte	510,3	522,7	630,4
Vorräte	257,5	218,9	270,8
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	218,0	177,0	224,0
Forderungen aus Fertigungsaufträgen	6,8	8,5	14,9
Ertragsteuererstattungsansprüche	4,9	3,9	6,4
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	29,7	34,8	51,6
Kurzfristige Wertpapiere	0,5	0,5	0,7
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	128,1	171,2	87,3
Kurzfristige Vermögenswerte	645,5	614,8	655,7
Vermögenswerte aus nicht fortgeführten Aktivitäten	238,9	230,1	-
Vermögenswerte	1.394,7	1.367,6	1.286,1

Passiva in Mio.€	30.9.16	31.12.16	30.9.17
Gezeichnetes Kapital	45,3	45,3	45,3
Kapitalrücklagen	146,5	146,5	146,5
Gewinnrücklagen und Konzernergebnis	332,2	333,2	344,3
Sonstige Eigenkapitalposten	6,6	7,8	3,3
Eigenkapital ohne Anteile anderer Gesellschafter	530,6	532,8	539,4
Anteile anderer Gesellschafter	15,1	18,0	23,8
Eigenkapital	545,7	550,8	563,2
Pensionsrückstellungen	22,4	25,4	27,7
Sonstige langfristige Rückstellungen	23,0	29,7	29,9
Langfristige Finanzverbindlichkeiten	247,4	246,9	299,4
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten	3,7	4,2	3,8
Latente Steuerschulden	2,7	4,1	16,7
Langfristige Schulden	299,2	310,3	377,5
Sonstige kurzfristige Rückstellungen	62,8	67,2	59,1
Kurzfristige Finanzverbindlichkeiten	14,3	8,7	12,7
Kurzfristige Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	149,9	132,1	153,6
Kurzfristige Verbindlichkeiten aus Fertigungsaufträgen	8,5	11,4	0,0
Kurzfristige Ertragsteuerverbindlichkeiten	11,1	11,0	9,9
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	110,9	95,6	110,1
Kurzfristige Schulden	357,5	326,0	345,4
Schulden aus nicht fortgeführten Aktivitäten	192,3	180,5	-
Eigenkapital und Schulden	1.394,7	1.367,6	1.286,1

Wesentliche Kennzahlen

		Core Components		Fastening Systems		Tie Technologies	
		1–9/2016	1–9/2017	1–9/2016	1–9/2017	1–9/2016	1–9/2017
Umsatzerlöse	Mio.€	183,1	268,1	183,1	208,9		60,3
EBIT	Mio.€	24,1	39,9				
EBIT-Marge	%	13,1	14,9				
Working Capital (Ø)	Mio.€	59,0	65,9				
Working-Capital-Intensität (Ø)	%	24,2	18,4				
Capital Employed (Ø)	Mio.€	109,3	225,7				
ROCE	%	29,4	23,6				
Wertbeitrag	Mio.€	16,7	27,2	16,7	31,0		-3,9
Auftragseingang	Mio.€	198,4	199,2	198,4	149,2		51,0
Auftragsbestand (Stichtag 30.9.)	Mio.€	192,8	148,7	192,8	123,2		25,5
Investitionen	Mio.€	2,2	7,9	2,2	6,0		1,9
Abschreibungen	Mio.€	6,8	12,5	6,8	5,9		6,6

Wesentliche Kennzahlen

		Customized Modules		Lifecycle Solutions		Transportation	
		1–9/2016	1–9/2017	1–9/2016	1–9/2017	1–9/2016	1–9/2017
Umsatzerlöse	Mio.€	374,6	353,2	61,9	67,7	52,9	61,1
EBIT	Mio.€	27,4	24,2	3,6	4,0	-9,0	-13,7
EBIT-Marge	%	7,3	6,9	5,8	5,9	-17,0	-22,4
Working Capital (Ø)	Mio.€	132,9	141,5	11,2	12,1	31,6	39,7
Working-Capital-Intensität (Ø)	%	26,6	30,0	13,6	13,4	44,9	48,8
Capital Employed (Ø)	Mio.€	415,2	427,4	129,3	135,3	51,2	63,4
ROCE	%	8,8	7,5	3,7	3,9	-23,4	-28,8
Wertbeitrag	Mio.€	-0,7	0,2	-5,2	-3,6	-12,4	-17,3
Auftragseingang	Mio.€	361,6	391,4	83,8	67,8	195,8	47,0
Auftragsbestand (Stichtag 30.9.)	Mio.€	285,1	317,7	29,7	29,4	242,1	224,6
Investitionen	Mio.€	9,7	9,1	5,6	3,6	3,2	4,3
Abschreibungen	Mio.€	10,9	10,1	4,5	5,0	3,0	2,8

Vossloh-Konzern

Kapitalflussrechnung

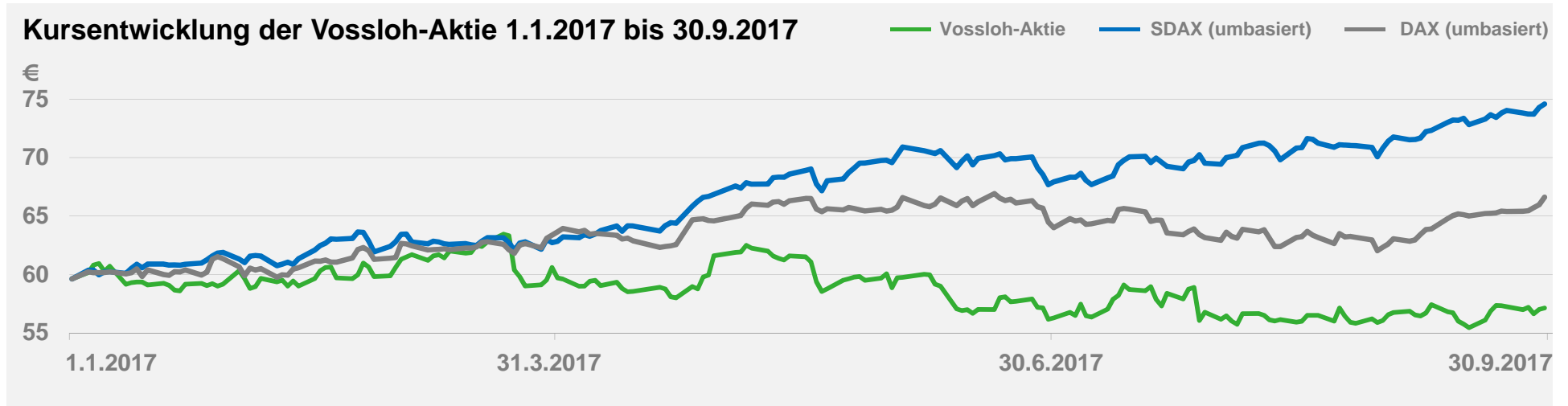
Analyse des Cashflow (in Mio. €)	1-9/2016	1-9/2017
Ergebnis vor Zinsen und Ertragsteuern (EBIT)	35,8	43,3
EBIT aus nicht fortgeführten Aktivitäten	-3,9	2,6
Abschreibungen/Wertminderungen auf langfristige Vermögenswerte (saldiert mit Zuschreibungen)	38,5	24,8
Veränderung der langfristigen Rückstellungen	-1,0	0,5
Bruttocashflow	69,4	71,2
Gezahlte Ertragsteuern	-15,6	-23,2
Veränderung des Working Capital	-54,3	-78,9
Sonstige Veränderungen	-5,2	16,2
Cashflow aus betrieblicher Geschäftstätigkeit	-5,7	-14,7
Investitionen in immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	-22,7	-22,6
Investitionen in Beteiligungen an at-equity einbezogenen Unternehmen	-	-3,3
Einzahlungen aus Gewinnausschüttungen von at-equity einbezogenen Unternehmen	0,7	0,5
Free Cashflow	-27,7	-40,1

Mitarbeiter

	Stichtag		Durchschnitt	
	30.9.2016	30.9.2017	1–9/2016	1–9/2017
Mitarbeiter	30.9.2016	30.9.2017	1–9/2016	1–9/2017
Core Components	625	849	632	856
Customized Modules	2.521	2.573	2.546	2.535
Lifecycle Solutions	451	478	460	468
Transportation	396	413	399	403
Vossloh AG	54	65	55	62
Gesamt	4.047	4.378	4.092	4.324

Vossloh-Aktie

Kursentwicklung, Informationen zur Aktie und Aktionärsstruktur



Informationen zur Vossloh-Aktie	
ISIN	DE0007667107
Handelsplätze	Xetra, Düsseldorf, Frankfurt, Berlin, Hamburg, Hannover, Stuttgart, München
Index	SDAX
Anzahl im Umlauf befindlicher Aktien am 30.9.2017	15.967.437
Aktienkurs (30.9.2017)	57,12 €
Kurshoch/-tief Januar bis September 2017	63,99 € / 55,33 €
Marktkapitalisierung (30.9.2017)	912,1 Mio.€
Reuterskürzel	VOSG.DE
Bloombergkürzel	VOS GR

Aktionärsstruktur in %

