

„The Smart Rail Track by Vossloh“

Investoren- und Analystentreffen auf der InnoTrans

21. September 2018, Berlin



Hinweis:

Diese Präsentation enthält Aussagen zur zukünftigen Geschäftsentwicklung des Vossloh-Konzerns, die auf Annahmen und Schätzungen der Unternehmensleitung beruhen. Sollten die den Prognosen zugrunde gelegten Annahmen nicht eintreffen, so können die tatsächlichen Ergebnisse von den prognostizierten Aussagen wesentlich abweichen. Zu den Unsicherheitsfaktoren gehören u.a. Veränderungen im politischen, geschäftlichen und wirtschaftlichen Umfeld, das Verhalten von Wettbewerbern, Gesetzesreformen, die Auswirkung künftiger Rechtsprechung und Wechselkurs- und Zinsschwankungen. Vossloh, seine Konzerngesellschaften, Berater bzw. Beauftragten übernehmen keinerlei Verantwortung für etwaige Verluste in Zusammenhang mit der Anwendung dieser Präsentation oder deren Inhalt. Vossloh übernimmt keine Verpflichtung, die in dieser Präsentation enthaltenen zukunftsbezogenen Aussagen zu aktualisieren.

Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen stellen weder ein Angebot noch eine Aufforderung zum Verkauf oder Kauf der Vossloh AG Aktie oder Aktien anderer Unternehmen dar.



RAIL TRACKS

THAT PERMIT

UNINTERRUPTED OPERATIONS

Andreas Busemann

- ▶ „The Smart Rail Track by Vossloh“
- ▶ InnoTrans 2018

Innovation treiben. Potenzial entfalten.

Mehrwert für Kunden schaffen

Kundenbedürfnisse im Fokus

- Zentrales Anliegen ist die maximale Verfügbarkeit des Fahrwegs Schiene
- Reduzierung der Lebenszykluskosten durch optimierte Instandhaltung
- Geringere Lärmemissionen beim Transport von Personen und Gütern
- Erhöhung der Lebensdauer der Komponenten des Fahrwegs Schiene
- Erfüllung der Qualitäts- und Sicherheitsansprüche an die Produkte für eine zuverlässige Bahninfrastruktur

The Smart Rail Track by Vossloh

- Vossloh als Systemanbieter versteht die Physik des Fahrwegs Schiene
- Alle Kerngeschäftsbereiche haben innovative Produkte und Dienstleistungen für die drängenden Kundenbedürfnisse im Portfolio
- Anhand moderner Sensorik erfolgt Erfassung des Zustands von Schienen- und Weichensystemen sowie intelligente Verknüpfung der erfassten Daten zur Gewinnung relevanter Informationen für den Kunden
- Zustandsorientierte, planbare Instandhaltung senkt die Kosten der Betreiber, erhöht die Verfügbarkeit der Strecke und verlängert die Lebensdauer der Bahninfrastruktur

The Smart Rail Track by Vossloh

Zukunft der intelligenten Fahrbahn



**Drängendste
Themen der
Bahnindustrie:**

**Höhere
Streckenver-
fügbarkeit**

**Lärm- und
CO2-
Reduktion**

**Niedrigere
Lebenszyklus-
kosten**

The Smart Rail Track by Vossloh

Zukunft der intelligenten Fahrbahn

The Smart Rail Track by Vossloh

- Strecken, die maximal verfügbar sind
- Verbindungen, die sicherer, leiser und kostengünstiger werden als jemals zuvor

Drängendste
Themen der
Bahnindustrie:

Höhere
Streckenver-
fügbarkeit

Lärm- und
CO2-
Reduktion

Niedrigere
Lebenszyklus-
kosten

The Smart Rail Track by Vossloh

Themenschwerpunkte für die Zukunft des Fahrwegs Schiene

***Continuous Track
Controlling***

Smart Maintenance

***Multi Purpose Milling
(Smart Maintenance)***

**Innovative Lösungen by Vossloh
in sechs Schlüsselkategorien:**

***Digital Turnout
Management***

***Silent & Clean
Environment***

***Industrial Excellence &
Innovations***

Continuous Track Controlling *powered by* FRAUSCHER

Kontinuierliche zustandsabhängige Überwachung der Bahninfrastruktur

Ableitung daten-
basierter, zustands-
abhängiger
Instandhaltungs-
strategien sowie
Überwachung von
Maßnahmen im
Gleis

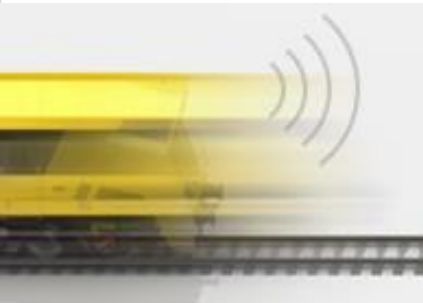


Plattformlösung ermöglicht höchste Streckenverfügbarkeit

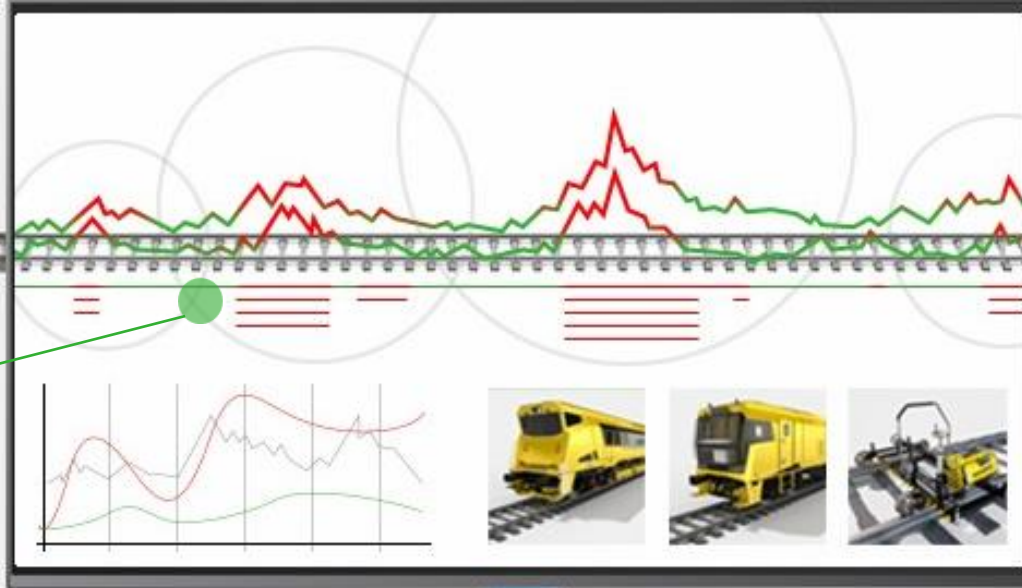
- Modernste Sensortechnik erlaubt permanente Überwachung des gesamten Streckenzustands in Echtzeit und liefert präzise Daten über jeden Trassenabschnitt
- Selbstlernendes System erkennt und analysiert potenzielle Schäden am Gleis und löst selbstständig entsprechende Meldungen aus

Smart Maintenance

Smartes Instandhaltungsmanagement auf Knopfdruck: Innovativ. Intelligent. Individuell.



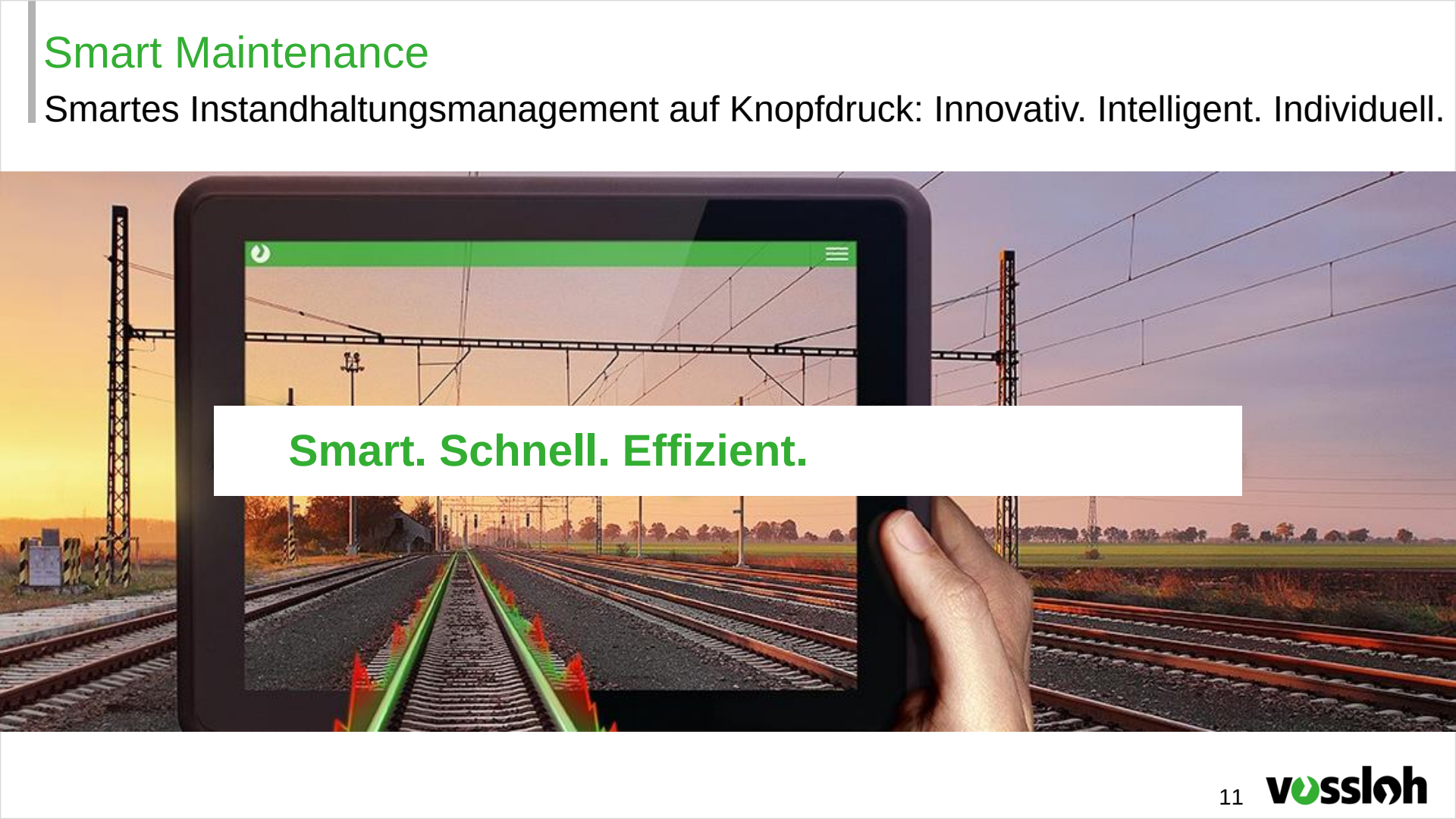
Bedarfsorientierte Instandhaltung von Schienenabschnitten ohne Streckensperrungen und Fahrplanstörungen (Streckenüberwachung per App)



Smarte HSG-Schleifzüge mit **modernster Sensortechnik** schleifen nur genau dort, wo es erforderlich ist

Smart Maintenance

Smartes Instandhaltungsmanagement auf Knopfdruck: Innovativ. Intelligent. Individuell.



Smart. Schnell. Effizient.

Multi Purpose Milling (MPM)

Innovative Fräßmaschine MPM bietet maximale Flexibilität

- + Sauberes Verfahren (staub- und funkenfrei) zur Korrektur schwerer Schienen- und Weichenfehler an Hotspots, im Nahverkehr und insbesondere in Tunneln
- + Einfache Reprofilierung von Schienen und Weichen auf Kurzstrecken und engstem Raum in Einklang mit RIL 824-8310 Norm der DB
- + Maximal flexibler Einsatz sowohl auf Platten- und Schottergleisen, sowie Vignol- und Rillenschienen auf allen gängigen Spurweiten

Smarte Bedienung über Touch-Monitore und bei Bedarf per Wireless Panel



Digital Turnout Management

Digitale Innovation mit zukunftsweisender IoT-Sensorik



- Zukunftsweisende IoT-Sensorik ermöglicht Echtzeit-Analyse des Zustands von Weichensystemen
- Vorqualifizierung der Rohdaten durch im Sensor verbauten Mikroprozessor (bspw. am Weichenantrieb)
- V-MON-Plattform kombiniert physikalisches Verhalten der Weichenkomponenten mit erhobenen Messdaten, um bei möglichen Fehlentwicklungen rechtzeitig entgegenzusteuern
- Innovative Energieversorgung macht Sensoren faktisch wartungsfrei und ermöglicht breite Einsatzszenarien sowie große Vielfalt von Messparametern
- Digital Twins liefern direkte Einblicke in Funktionsweise von Weichenkomponenten und erleichtern Wartungsprozess

Silent & Clean Environment

Nachhaltige Senkung von Lärm und CO₂-Aufkommen



Deutliche Lärmreduktion und
längere Schienenlebensdauer



Silent & Clean Environment

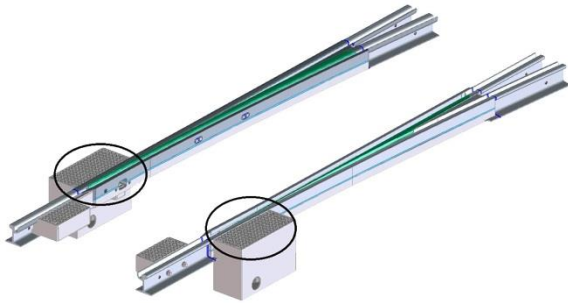
Nachhaltige Senkung von Lärm und CO₂-Aufkommen

DFF 336 Crossover

Neuartiges Schienenbefestigungssystem garantiert verbesserte Stabilität und Spurführung bei deutlich weniger Vibrationen



- + Hoher Kunststoffanteil und hoher isolatorischer Widerstand; Einsatz in korrosiven Umgebungen möglich
- + Energieeffiziente Produktion sowie geringeres Gesamtgewicht wirken sich positiv auf die CO₂-Bilanz aus



Smarte Weichenheizung für mehr Energieeffizienz

Reduktion der Energiekosten im Vergleich zu herkömmlichen Lösungen um bis zu **85 %** durch Einsatz erneuerbarer Energien über einen Wärmetauscher

Industrial Excellence & Innovations

Modernste Materialien und Design



CogX-Herzstück

Neuer Walzstahl CogX mit Härtegrad von 550 HB für einen noch längeren Produktlebenszyklus



Spannklemme SKL 15 HF

Deutlich optimiert und nun noch unempfindlicher gegen Vibrationen

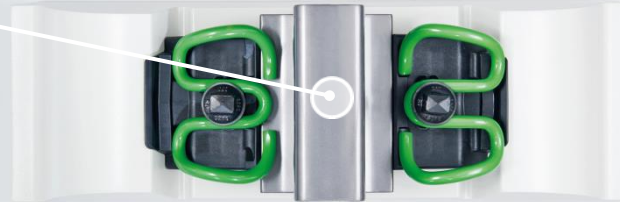


amalentic

Neuartiger Verbundwerkstoff für umweltfreundliche Schwellenlösungen mit isotropem Materialverhalten und hoher UV-Beständigkeit

Schienenbefestigungssystem 300-1

Neuartiges Design entsprechend der Anforderungen des Hochfrequenz-Hochgeschwindigkeitsverkehr



Oliver Schuster

- ▶ Industrial Excellence & Innovations – „Fabrik der Zukunft“
- ▶ Finanzielle Entwicklung im 1. Halbjahr
- ▶ Austrak-Transaktion

Industrial Excellence & Innovation

„Fabrik der Zukunft“ bringt substantielle Produktivitätssteigerung in Werdohl



**Wir stärken unsere
Wurzeln!**

Industrial Excellence & Innovation

„Fabrik der Zukunft“ bringt substantielle Produktivitätssteigerung in Werdohl



FABRIK DER ZUKUNFT

- Umfassende Investition zur weltweit modernsten Fabrik für Schienenbefestigungssysteme
- Weltweites Technologie- und Innovationszentrum mit kundenorientierten, flexiblen und digitalisierten Produkten und Dienstleistungen
- Mit rund 40 Mio.€ größte Investition der Firmengeschichte
- Deutliche Effizienzsteigerung durch hochautomatisierte Fertigung auf modernstem Standard, Erhöhung der Wertschöpfung
- Signifikante Reduzierung der Fertigungszeit von Spannklemmen von 8 auf 4 Tage
- Abschluss der Realisierungsphase für das Jahr 2021 geplant

Vossloh-Konzern, 1. Halbjahr 2018

Erfreuliche Entwicklung in Q2/2018, Auftragseingänge stark gestiegen

Geschäftsentwicklung im ersten Halbjahr 2018

- Gute Umsatz- und EBIT-Entwicklung in Q2/2018 trotz erwartungsgemäß geringerer Umsatzbeiträge aus margeinstarkem China-Geschäft; Ausblick für Gesamtjahr 2018 bestätigt
- Sehr positive Entwicklung im Auftragseingang, rund 10 % über Vorjahreswert
- Free Cashflow bei gleichzeitig wesentlich höheren Investitionen deutlich verbessert

Fokusmarkt China

- In Q2 Neuauftrag über Lieferung von Schienenbefestigungssystemen für Neubaustrecke von Zhengzhou nach Wanzhou (rd. 30 Mio. €), Umsatzbeiträge voraussichtlich ab 2019
- Anstieg im Instandhaltungsgeschäft mit Schienenbefestigungssystemen

Fokusmarkt Nordamerika

- Customized Modules und Vossloh Tie Technologies unterzeichnen in Q2 mehrjährige Rahmenverträge mit CN über die Lieferung von Weichen/-komponenten und Betonschwellen
- Neue langfristige Beziehung zu wichtigem, strategischen Partner stärkt nachhaltig Position von Vossloh und unterstützt erwarteten Aufwärtstrend des Geschäfts in Nordamerika

Transportation (nicht fortgeführte Aktivitäten)

- Umsatzerlöse im ersten Halbjahr übersteigen Gesamtjahresumsatz 2017; verbesserte Ertragslage gegenüber Vorjahr im Ergebnis aus nichtfortgeführten Aktivitäten enthalten
- Status Verkaufsprozess: Anhaltend intensive Verkaufsgespräche mit mehreren, potenziellen Interessenten; Abschluss des Verkaufs in 2018 erwartet

Vossloh-Konzern, 1. Halbjahr 2018

Umsatz und EBIT wie erwartet unter Vorjahr, Free Cashflow in Q2 positiv

Konzernkennzahlen		1-6/2017 ¹⁾	1-6/2018	Erläuterungen
Umsatzerlöse	Mio.€	452,0	418,1	▪ Umsatzerlöse im Geschäftsbereich Core Components unter Vorjahr, etwa 40 % des Umsatzrückgangs im Konzern durch negative Effekte aus Wechselkursentwicklungen ▪ EBIT-Rückgang vor allem infolge der Umsatzentwicklung bei Core Components ▪ Konzernergebnis vor allem wegen besserem Ergebnis aus nicht fortgeführten Aktivitäten nur leicht unter Vorjahr; EpS auf Vorjahresniveau ▪ Free Cashflow deutlich gegenüber Vorjahr verbessert, in Q2/2018 deutlich positiv (31,8 Mio.€) ▪ Investitionen deutlich über Vorjahr; größte Einzelinvestition für Modernisierung des Produktionsstandorts für Manganherzen im Geschäftsbereich Customized Modules
EBIT	Mio.€	35,6	22,8	
EBIT-Marge	%	7,9	5,4	
Konzernergebnis	Mio.€	13,4	11,2	
Ergebnis je Aktie	€	0,56	0,53	
Return on Capital Employed (ROCE)	%	9,0	5,9	
Wertbeitrag	Mio.€	6,0	-6,3	
Free Cashflow***	Mio.€	-61,8	-2,8	
Investitionen	Mio.€	12,8	19,9	
Abschreibungen	Mio.€	-19,0	-17,6	

1) Vorjahreszahlen aufgrund der Behandlung des Geschäftsfelds Locomotives als nicht fortgeführte Aktivitäten angepasst.

2) Beinhaltet auch die Effekte aus nicht fortgeführten Aktivitäten; der Free Cashflow umfasst den Cashflow aus betrieblicher Geschäftstätigkeit, die Investitionen in immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen sowie Ein- und Auszahlungen, die im Zusammenhang mit at-equity einbezogenen Unternehmen stehen.

Vossloh-Konzern, 1. Halbjahr 2018

Eigenkapitalquote weiterhin stabil bei über 40 %

Konzernkennzahlen		1-6/2017* 30.6.2017	1-12/2017 31.12.2017	1-6/2018 30.6.2018
Eigenkapital	Mio.€	559,2	532,4	519,3
Eigenkapitalquote	%	44,9	42,5	43,1
Working Capital (Ø)	Mio.€	206,9	211,6	208,3
Working-Capital-Intensität (Ø)	%	22,9	23,0	24,9
Working Capital (Stichtag)	Mio.€	236,6	190,0	210,2
Capital Employed (Ø)	Mio.€	791,5	788,3	775,0
Capital Employed (Stichtag)	Mio.€	805,3	758,7	784,4
Nettofinanzschuld	Mio.€	234,7	207,7	236,1

Erläuterungen

- **Eigenkapital** gegenüber Jahresende 2017 unter anderem aufgrund von Dividendenzahlungen geringer
- **Working Capital** zum 30.6.2018 insbesondere aufgrund niedrigerer Forderungen aus Lieferungen und Leistungen deutlich gesunken gegenüber Vorjahr
- **Capital Employed** aufgrund geringerem Working Capital zum Stichtag 30.6.2018 spürbar niedriger als im Vorjahr
- **Nettofinanzschuld** in etwa auf Vorjahresniveau; Zunahme gegenüber Jahresendstand 2017 im Wesentlichen bedingt durch Dividendenausschüttungen sowie Zinszahlungen

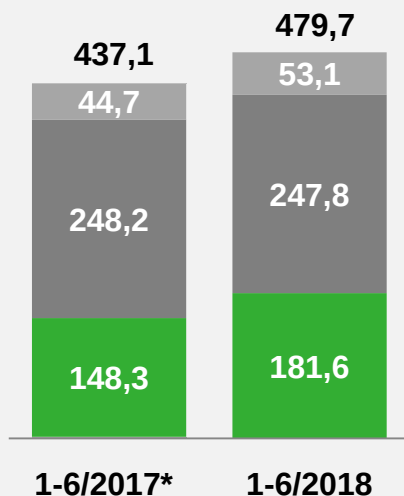
1) Vorjahreszahlen aufgrund der Behandlung des Geschäftsfelds Locomotives als nicht fortgeführte Aktivitäten angepasst.

2) Beinhaltet auch die Effekte aus nicht fortgeführten Aktivitäten; der Free Cashflow umfasst den Cashflow aus betrieblicher Geschäftstätigkeit, die Investitionen in immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen sowie Ein- und Auszahlungen, die im Zusammenhang mit at-equity einbezogenen Unternehmen stehen.

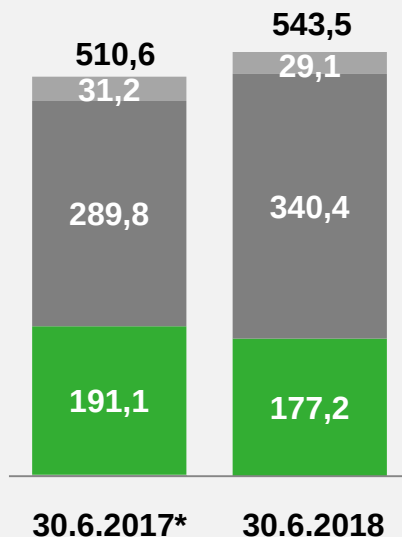
Vossloh-Konzern, 1. Halbjahr 2018

Auftragseingang steigt deutlich um 9,7 %, Auftragsbestand um 6,4 % höher

Auftragseingang in Mio.€



Auftragsbestand in Mio.€



Erläuterungen

- **Auftragseingang** insbesondere durch signifikant höhere Auftragseingänge bei Vossloh Fastening Systems (China, Italien, Türkei) gestiegen
- **Book-to-bill** im Konzern bei 1,15, Book-to-Bill > 1 in sämtlichen Geschäftsfeldern
- VTT bzw. CM unterzeichnen im zweiten Quartal zudem mehrjährige **Rahmenverträge mit CN** in Nordamerika, die erst bei entsprechenden Abrufen im Auftragseingang ausgewiesen werden
- Hoher **Auftragsbestand** im Geschäftsbereich Customized Modules vor allem durch Anstieg bei Gesellschaften in den USA und Polen begründet; **Auftragsbestand** von Core Components hauptsächlich in chinesischer Gesellschaft aktuell geringer als im Vorjahr

■ Core Components (CC) ■ Customized Modules (CM) ■ Lifecycle Solutions (LS)

• Vorjahreszahlen aufgrund der Behandlung des Geschäftsfelds Locomotives als nicht fortgeführte Aktivitäten angepasst

Innovation treiben. Potenzial entfalten.

Austrak-Akquisition ist weiterer Meilenstein der Wachstumsstrategie



Kaufpreis von rund
32 Mio.€, Umsatz in
2017/18 bei 33,2 Mio.€

Fusionskontrollrechtliche
Freigabe noch ausstehend

Überblick Austrak

- Gründung 1980, heute führender Hersteller von Betongleisschwellen in Australien
- Zudem Produktion von Weichenschwellen und Bahnübergängen
- Hauptsitz in Brisbane an der Ostküste

Stärkung des Vossloh-Kerngeschäfts

Erhöhung der Wertschöpfungstiefe im australischen Markt durch Eigenproduktion von Schwellen, die zu Mehrwert für Kunden führt (u.a. kürzere Lieferzeiten)



Überproportionales
Wachstum in Australien
aufgrund von Minen- und
Nahverkehrsprojekten
erwartet

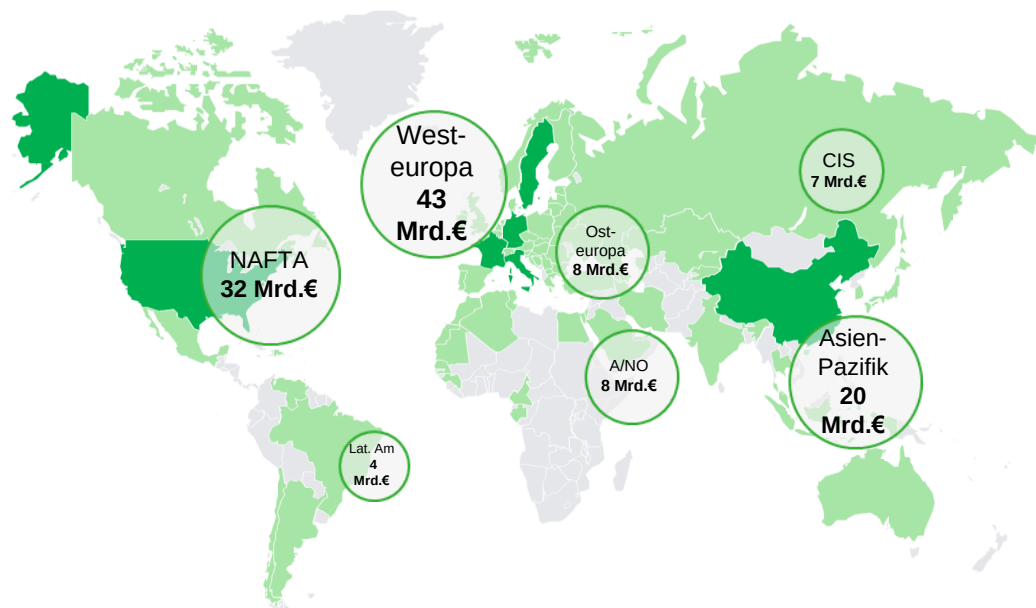
Volker Schenk

- ▶ Marktumfeld und Wachstumschancen

Markt für Bahntechnik 2015/17 – 2021E/23E

Zugänglicher Markt mit anhaltend attraktivem Wachstum

Zugänglicher Gesamtmarkt für Bahntechnik (2021E-2023E)⁽¹⁾



- Länder mit Vossloh-Umsätzen > 50 Mio.€ in 2017
- Länder mit Vossloh-Umsätzen < 50 Mio.€ in 2017

○ Durchschnittliches jährliches Gesamtvolumen des Marktes prognostiziert nach Regionen im Zeitraum 2021E-2023E

CAGR⁽²⁾
(2015-2017 – 2021E-2023E)

Westeuropa	+2,3 %
NAFTA	+3,1 %
Asien-Pazifik	+2,5 %
CIS	+0,7 %
Osteuropa	+2,7 %
Afrika/Naher Osten	+3,8 %
Lateinamerika	+5,3 %
Total	+2,6 %

⁽¹⁾ Durchschnittliches jährliches Volumen des zugänglichen Gesamtmarktes für Bahntechnik im Zeitraum 2021E-2023E, Quelle: World Rail Market Study forecast 2018, UNIFE The European Rail Industry, Roland Berger Strategy Consultants
⁽²⁾ Prognostiziertes durchschnittliches Wachstum des Gesamtmarktes für Bahntechnik, CAGR 2021E-2023E im Vergleich zu 2015-2017, Quelle: World Rail Market Study 2018, UNIFE The European Rail Industry, Roland Berger Strategy Consultants

Bahninfrastruktur und Infrastruktur Services 2015/17 – 2021E/23E

UNIFE-Studie zeigt mittel- und langfristig gutes Marktpotenzial

UNIFE: Infrastruktur und Infrastruktur Services

in Mio.€

Σ 26.007⁽¹⁾ → Σ 27.296⁽¹⁾ CAGR: + 2,5 %⁽¹⁾

5.613⁽¹⁾

6.060⁽¹⁾

CAGR: + 3,9 %⁽¹⁾

20.394⁽¹⁾

21.236⁽¹⁾

CAGR: + 2,0 %⁽¹⁾

2013-2015

2015-2017

■ Infrastruktur ■ Infrastruktur Services

UNIFE Forecast: Infrastruktur und Infrastruktur Services

in Mio.€

Σ 28.613⁽²⁾ CAGR: + 1,6 %⁽²⁾

Σ 32.182⁽³⁾ CAGR: + 2,8 %⁽³⁾

6.566⁽²⁾

7.103⁽²⁾

CAGR: + 2,7 %⁽²⁾

CAGR: + 2,7 %⁽³⁾

22.047⁽²⁾

CAGR: + 1,3 %⁽²⁾

25.079⁽²⁾

CAGR: + 2,8 %⁽³⁾

2018-2020

2021-2023

■ Infrastruktur ■ Infrastruktur Services

(1) Durchschnittliches jährliches Volumen des zugänglichen Marktes im Segment Infrastruktur und Infrastruktur Services in Mio.€, CAGR 2015-2017 im Vergleich zu 2013-2015, Quelle: World Rail Market Study 2018, UNIFE The European Rail Industry, Roland Berger Strategy Consultants.

(2) Durchschnittliches jährliches Volumen des zugänglichen Marktes im Segment Infrastruktur und Infrastruktur Services in Mio.€, CAGR 2018-2020 im Vergleich zu 2015-2017.

(3) Durchschnittliches jährliches Volumen des zugänglichen Marktes im Segment Infrastruktur und Infrastruktur Services in Mio.€, CAGR 2021-2023 im Vergleich zu 2015-2017.

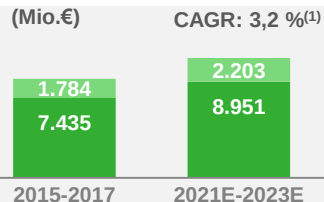
Bahninfrastruktur und Infrastruktur Services 2015/17 – 2021E/23E

UNIFE-Ausblick für wesentliche Märkte von Vossloh

Fokusmarkt Westeuropa

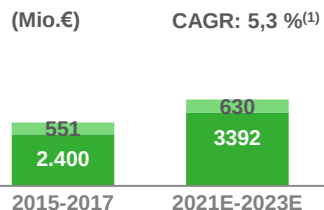
Westeuropa (inkl. Deut./Frankr.)

- Weltweit größter Markt für Bahntechnik, Heimatmarkt des Vossloh-Konzerns
- Umfassende Modernisierungsaktivitäten in mehreren Ländern, Umsetzungsgeschwindigkeit jedoch ungewiss



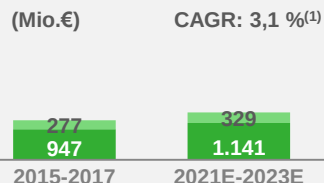
Deutschland

- Größtes Schienennetz Europas mit über 70.000 Kilometern Gleislänge⁽²⁾
- Höhere Investitionen in Fern-/ Güter-/ Nahverkehrsstrecken erwartet
- DB plant Anzahl von Langstrecken-Passagieren bis 2030 zu verdoppeln



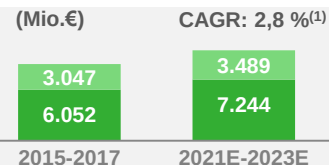
Frankreich

- Zweitgrößtes Schienennetz in Europa mit über 50.000 Kilometern Gleislänge⁽²⁾
- Aufhebung des Investitionsstaus und wesentliche Investitionen in Fern- und Güterverkehrsstrecken erwartet



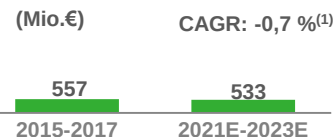
Nordamerika

- Größtes Streckennetz der Welt mit über 400.000 Kilometern Gleislänge⁽²⁾
- Signifikantes Wachstum insbesondere nach 2020 erwartet



Russland⁽²⁾

- Drittgrößtes Streckennetz der Welt mit über 130.000 Kilometern Gleislänge⁽²⁾
- Relativ geringer zugänglicher Markt



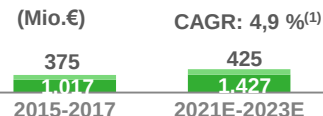
China⁽²⁾

- Zweitgrößtes Streckennetz weltweit mit über 200.000 km Gleislänge⁽²⁾
- Anhaltendes attraktives Wachstum



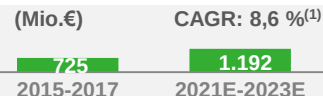
Australien

- Über 50.000 Kilometer Gleislänge⁽²⁾
- Steigende Infrastruktur-Nachfrage durch Investitionen in Minen und Nahverkehr



Indien⁽³⁾

- Attraktives Infrastruktur-Wachstum durch „Integrated Transportation Plan 2032“



Weitere Fokusmärkte

Wachstum

■ Infrastruktur ■ Infrastruktur Services

(1) Durchschnittliches jährliches Volumen des zugänglichen Marktes im Segment Infrastruktur und Infrastruktur Services in Mio.€ und prognostiziertes durchschnittliches Wachstum,

Quelle: World Rail Market Study 2018, UNIFE The European Rail Industry, Roland Berger Strategy Consultants

(2) Quelle: World Rail Market Study 2018, UNIFE The European Rail Industry, Roland Berger Strategy Consultants

(3) Aussagekraft der UNIFE-Studie für Vossloh sehr gering (u.a. wegen der Definition von Marktzugänglichkeit)

Andreas Busemann

- ▶ Ausblick für den Vossloh-Konzern

Zusammenfassung

Ausblick für den Vossloh-Konzern

„The Smart Rail Track by Vossloh“

- Vision zum kostenoptimierten und individualisierten Echtzeit-Management der Bahninfrastruktur in der Umsetzung
- Innovative Lösungen begegnen drängendsten Themen der Bahnindustrie

Strategie

- Wettbewerbsposition im Markt Australien durch Austrak-Erwerb ausgebaut
- Betreiber profitieren von gemeinsamer Entwicklung mit Frauscher durch einzigartige Kombination der Kernkompetenzen beider Unternehmen
- UNIFE-Studie sieht attraktives Wachstum für Vossloh-Fokusmärkte

Ausblick 2018

- Umsatz zwischen 875 Mio.€ und 950 Mio.€
- EBIT-Marge zwischen 6,0 % und 7,0 %
- Positiver Wertbeitrag in 2018 angestrebt





RAIL TRACKS

THAT PERMIT

UNINTERRUPTED OPERATIONS

Finanzkalender und Ansprechpartner

Sie erreichen uns immer

Finanzkalender 2018

- | | |
|--------------------|---|
| ▪ 25. Oktober 2018 | Zwischenmitteilung zum 30. September 2018 |
| ▪ März 2019 | Geschäftsbericht 2018 |

Kontaktdaten für Investoren:

- Dr. Daniel Gavranovic
- E-Mail: investor.relations@vossloh.com
Telefon: +49 (0) 23 92 / 52-609
Fax: +49 (0) 23 92 / 52-219

Kontaktdaten für die Medien:

- Dr. Thomas Triska
- E-Mail: presse@vossloh.com
Telefon: +49 (0) 23 92 / 52-608
Fax: +49 (0) 23 92 / 52-219